

Независимый экспертный доклад

Коммунальные тарифы, Путин и «Газпром»

Москва, 2014 год
РПР-ПАРНАС

Редакционная коллегия

Алан Алдатов
Александр Берестнев
Михаил Касьянов
Валерий Котельников
Константин Мерзликин
Валентина Мельникова
Борис Немцов
Вадим Прохоров
Владимир Рыжков
Егор Савин
Руслан Тимуршин
Ольга Шорина
Илья Яшин

Мы выражаем глубокую признательность Михаилу Корчемкину (президент East European Gas Analysis) и Сергею Сиваеву (Институт экономики города) за неоценимую помощь в подготовке доклада.

Введение

Каждая российская семья ежемесячно платит за жилищно-коммунальные услуги. В постоянно растущем тарифе 30 процентов — это цена газа. То есть каждый из нас 300 рублей с каждой тысячи платит «Газпрому» и другим производителям газа (75% газа производит «Газпром», 25% — независимые производители).

«Газпром» — личный бизнес Путина. Всё управление компании — близкие ему люди. Его правительство постоянно повышает тарифы на газ. Так что в высокой степени ежегодно растущие платежи — это результат целенаправленной политики Путина по увеличению доходов «Газпрома» и его руководителей.

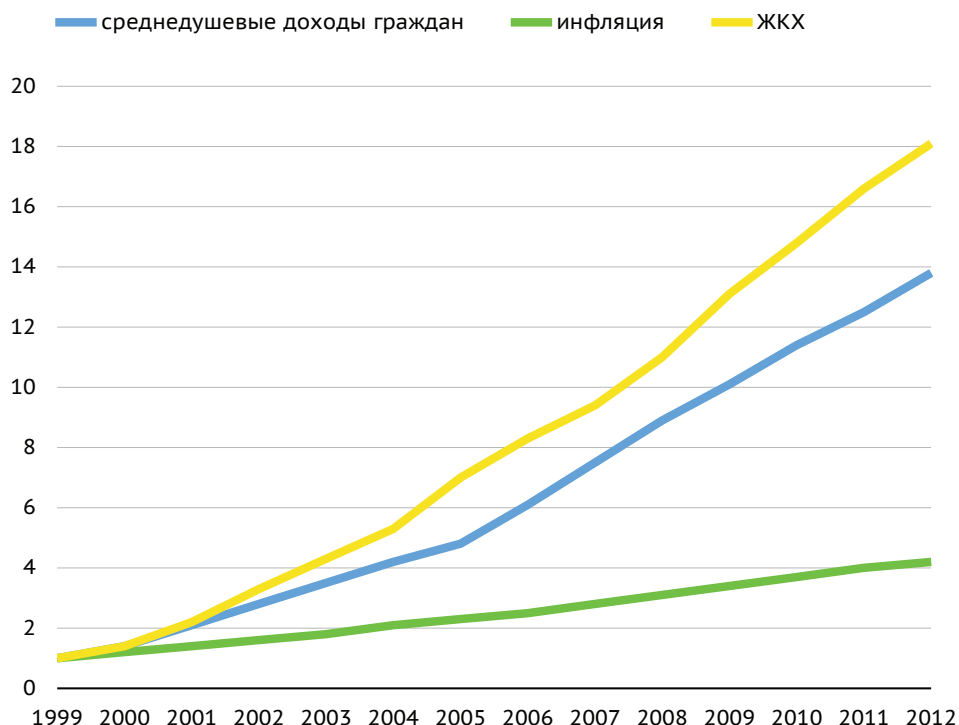
Мы считаем, что такая политика приводит к обнищанию граждан и пагубно сказывается на экономике страны в целом.

В настоящем докладе подробно рассматривается вопрос о связи коммунальных тарифов с действиями властей. Мы предлагаем альтернативу безудержному росту цен на коммунальные услуги.

От чего зависят коммунальные тарифы

За 14 лет тарифы на коммунальные услуги для населения выросли в 20 раз. При этом среднедушевые доходы людей выросли в четырнадцать раз — с 1660 рубля в месяц в 1999 году до 22880 рублей в 2012 году. Цены за это же время выросли в России в четыре с половиной раза.

КАК РОСЛИ ТАРИФЫ ЖКХ, ЦЕНЫ И ДОХОДЫ ГРАЖДАН ЗА ГОДЫ ПРАВЛЕНИЯ ПУТИНА¹



¹ Данные Росстата, ФСГС. Авторы выражают благодарность Марселю Салихову за предоставленные данные.

Отсюда следует, что коммунальные услуги стремительно (в четыре раза) обгоняли средний рост цен в стране. В результате в семейном бюджете доля затрат на коммуналку выросла за эти годы почти в два раза и является существенной статьёй расходов. Особенно для малообеспеченных людей. Для них — в первую очередь, многодетных, одиноких пенсионеров, инвалидов и безработных, коммунальные расходы являются основной статьёй бюджета. В стране пять миллионов семей получают жилищную субсидию. В России действует стандарт, согласно которому семьи не могут платить более 22 процентов от своих доходов за коммунальные услуги.

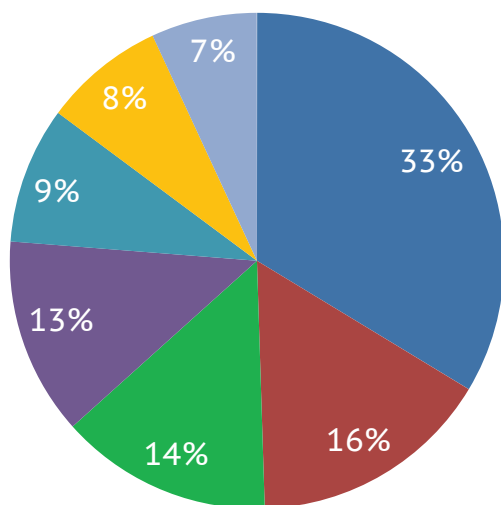
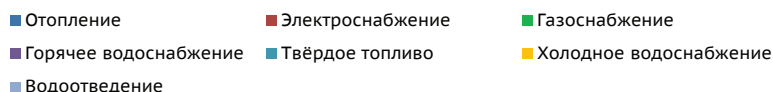
Тарифы на коммунальные услуги устанавливаются государством. Никакого свободного ценообразования нет. Тарифы на газ устанавливает федеральное правительство, тарифы на тепло, воду, электроэнергию и прочие коммунальные услуги устанавливают региональные власти. Таким образом вся ответственность за ценообразование в жилищно-коммунальной сфере лежит на федеральных и региональных властях. Бурная деятельность путинских чиновников привела к тому, что рост цен на коммунальные услуги значительно обгонял доходы людей и инфляцию.

Структура жилищно-коммунального тарифа

Основные коммунальные затраты граждан складываются из оплаты отопления, электричества, газа, горячей и холодной воды.

Жилищный тариф — это содержание и ремонт жилья, вывоз мусора, лифт и управленческие услуги — составляют примерно 20% общего платежа граждан. А 80% — плата за коммуналку.

СТРУКТУРА ПЛАТЫ ГРАЖДАН ЗА КОММУНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ В 2013 ГОДУ



Итак, 80% коммунального тарифа — это горячая вода, отопление, газ и электричество.

Эти услуги производятся на тепловых электростанциях и котельных, которые в России работают в основном на газе. В России в настоящее время газифицировано 2/3 страны. Практически все города европейской части России, Урала, Западной Сибири, а в последнее время и Дальнего Востока. Уровень газификации к началу 2012 года составил 63,2% в среднем по

России, в том числе в городах — 70%, в сельской местности — 46,8%².

Цена на газ в значительной степени определяет стоимость всех этих услуг. В производстве электроэнергии, тепла и горячей воды газ составляет 67%.

СТРУКТУРА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ И ТЕПЛА (В ПРОЦЕНТАХ)



Таким образом, цена коммунальных платежей в высокой степени определяется ценой на газ. И составляет, с учётом транспорта, тепла и электроэнергии, 40% всего коммунального тарифа. В общей структуре тарифа ЖКХ (вместе с жилищными платежами) газ составляет 30%.

75% газа в нашей стране производит компания «Газпром». Она же контролирует ряд крупных генерирующих компаний, производящих электроэнергию, горячую воду и тепло. Доля «Газпрома» в выработке электроэнергии в России составляет 17%, в производстве тепла — 8%.

² данные Газпрома, <http://www.mrg.ru/node/16>

Таким образом, «Газпром» играет ключевую роль в коммунальном хозяйстве страны и в ценообразовании в коммунальном секторе. По сути, «Газпром» — гигантская коммунальная компания России.

Как мы уже отмечали, цена на газ устанавливается федеральным правительством. В 2007 году правительство Путина приняло решение об ускоренном росте цен на газ для российских потребителей и выпустило по этому поводу постановление №333. Цель была такая — довести цену на газ на внутрироссийском рынке до международной. Ровно этим правительство и занималось последние годы. Цена на газ ежегодно росла вплоть до 2011 года на 20-30% в год. А с 2011 по 2013 года рост цен на газ составил 15-20%.

Почему правительство Путина приняло столь болезненное для граждан решение? Дело в том, что еще в 2005 году «Газпром» при непосредственной поддержке Путина приобрел у Абрамовича компанию «Сибнефть» за 13,7 миллиарда долларов. А в 2007 году приступил к скупке энергетических активов, в том числе «Мосэнерго», ТГК-1, ОГК-2 и ОГК-6, за которые компания заплатила почти 14 миллиардов долларов. В эти же годы в результате сомнительных операций из компании были выведены наиболее ликвидные активы на сумму около 60 миллиардов долларов³.

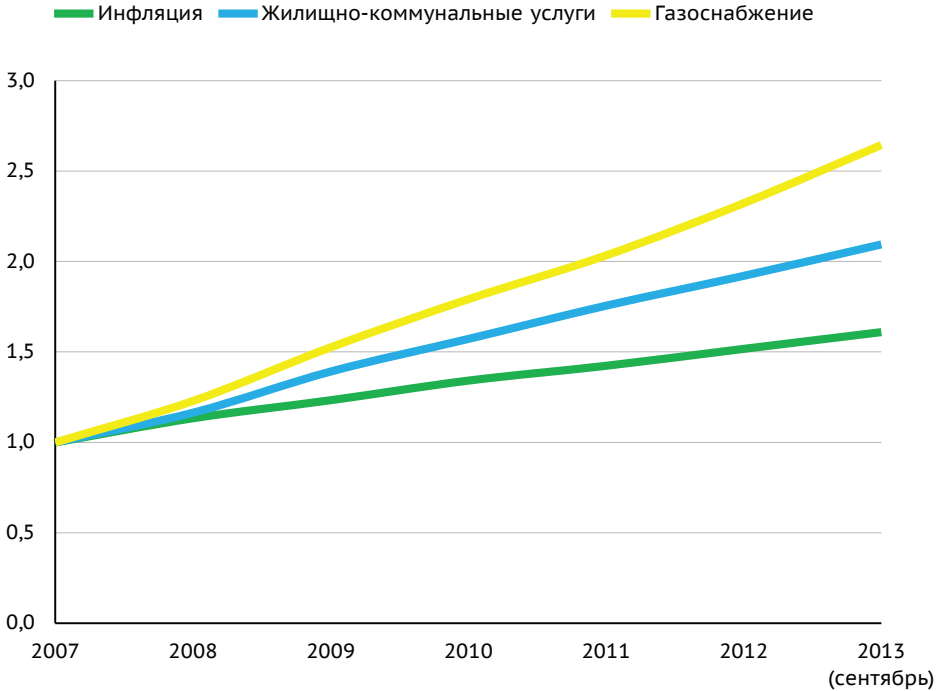
В результате последовательных действий Путина и менеджмента компании к 2007 году «Газпром» был финансово обескровлен. Путин и Миллер ничего иного не придумали, как переложить бремя столь дорогостоящих и сомнительных приобретений и афер на плечи российских потребителей. В цену газа вошли ежегодно растущие коррупционные издержки и затраты на трубопроводные аферы. Об этом — ниже.

Сейчас «цель» достигнута: цена в России около 100 долларов за тысячу кубометров сравнялась с ценой на американском рынке. При этом, как вы догадываетесь, зарплаты далеко не сравнялись.

В течение последних семи лет цены на газ росли намного быстрее, чем коммунальные тарифы. Итогом этой безумной ценовой политики стали, с одной стороны, непомерные коммунальные платежи, а с другой — бедственное положение многих коммунальных компаний, в первую очередь, тех, которые производят тепло и горячую воду. Они оказались меж двух огней — с одной стороны, им надо было закупать все более дорогой газ, с другой стороны, региональные власти, опасаясь народного гнева, пытались сдерживать тарифы на их услуги. Постоянный рост тарифов на газ с 2007 года обгонял рост тарифов ЖКХ.

3 См. Б. Немцов, В. Милов «Путин и «Газпром». Независимый экспертный доклад, М. 2009

ТЕМПЫ РОСТА ЦЕН НА ГАЗ, ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ И ИНФЛЯЦИЯ С 2007 ГОДА (РАЗ)⁴



Из приведенного графика видно, что за шесть лет цены на газ повысились в 2,6 раза, жилищно-коммунальные тарифы выросли более чем в 2 раза, а цены выросли на 60 процентов.

Газ дорожал намного быстрее, чем росли коммунальные услуги и цены.

В итоге коммунальные компании оказались не в состоянии оплачивать стремительно дорожающий газ и их долги перед «Газпромом» выросли до 50 миллиардов рублей. Коммунальщики оказались в ситуации, когда средств на обновление, модернизацию ремонт сетей нет, поскольку все уходит на оплату газа.

Итогом пагубной ценовой политики Путина по ускоренному росту цен на газ стала деградация коммунального хозяйства России.

⁴ Данные Росстата, ФСГС. Авторы выражают благодарность Марселю Салихову за предоставленные данные.



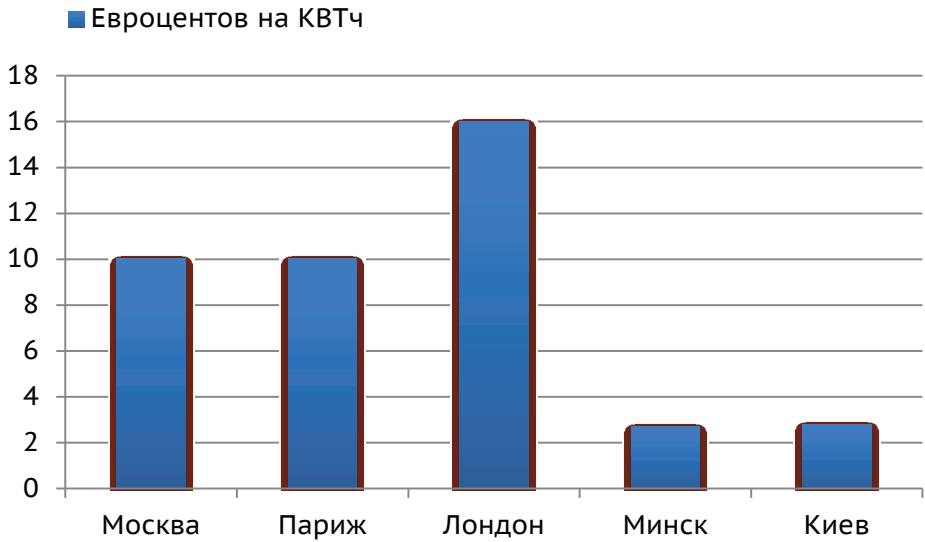
Лопнувшая труба на улице Маломосковская в Москве. Фото из блога drugoi.livejournal.com

Коммунальный тупик, в который российские власти загнали страну, заставил их заговорить о необходимости заморозить цены на газ. Однако дальше обещаний дело не пошло. На ближайшие два года правительство будет поднимать цены на газ на уровне 70% инфляции (рост в 2014 году составит 4,2%), но Минэкономразвития уже предупредило, что передышка ровно на три года. Начиная с 2017 года, Путин намеревается вновь ускорить рост цен на газ, сделав его быстрее инфляции на 20%. К 2018 году правительство планирует установить внутренние цены на газ в России равными европейским за вычетом стоимости доставки газа в Европу. В результате для народа цена на газ, а, значит, и на коммунальные услуги вырастут еще как минимум в 1,5 раза.

Американцев уже обогнали по ценам на газ. Теперь российские власти хотят, чтобы цены на газ в России приблизились к европейским. Про далеко не европейские доходы граждан страны власти предпочитают молчать.

Что касается цены на электроэнергию, мы уже давно в Европе.

СТОИМОСТЬ КВТЧ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ В ГОРОДАХ ЕВРОПЫ



Почему Путин и его правительство в ущерб гражданам, коммунальной сфере и экономике страны помогает «Газпрому» и увеличивает цены на газ внутри России?

Почему для Путина интересы «Газпрома» выше интересов граждан?

Давайте разбираться.

«Газпром» — личный бизнес-проект Путина

«Газпром» как явление в российской политической и деловой жизни уникален. Выручка «Газпрома» в 2012 году составила свыше 5 трлн. рублей⁵, или почти 8% российского ВВП. Что в два раза больше, чем доля расходов в ВВП на образование (4%) и здравоохранение (3,6%).

«Газпром» обеспечивает 8% объема промышленного производства, около 11,5% — доля «Газпрома» в российском экспорте.

По сути, «Газпром» — энергетическая сердцевина российской экономики; от того, насколько эффективно и надежно работает эта компания, во многом зависят устойчивость и перспективы народного хозяйства.

«Газпром» платит в бюджеты всех уровней и внебюджетные фонды 1,9 триллиона рублей налогов, что составляет 8% консолидированного бюджета России.

Трудно найти другую компанию такого масштаба и с такой степенью политического и экономического влияния в России как «Газпром» — о чем мы подробно рассказывали в докладе «Путин и «Газпром»»⁶.

«Газпром» стал важнейшим личным проектом президента Путина. «Положил глаз» на эту компанию он сразу после своего прихода к власти. Еще в ходе предвыборной президентской кампании 2000 года стало ясно, что энергетическая тема и «Газпром» — центральные элементы политической повестки дня для Путина. В июне 2000 года, всего через месяц после своей инаугурации, Путин оперативно добился замены Виктора Черномырдина на посту председателя совета директоров «Газпрома» на своего ближайшего соратника Дмитрия Медведева, а в мае 2001 года — замены Рема Вяхирева, возглавлявшего

5 <http://www.gazprom.ru/f/posts/05/298369/accounting-report-2012.pdf>

6 Б. Немцов, В. Милов «Путин и «Газпром». Независимый экспертный доклад, М. 2009

«Газпром» с момента его основания в 1992 году, на Алексея Миллера.

«Газпром» стал первой бизнес-структурой, где Путин начал планомерно захватывать командные высоты, расставляя своих людей на ключевые посты и в короткие сроки вытеснив всех представителей старой команды. Высшее руководство «Газпрома» очень быстро оказалось заполнено давними знакомыми Путина по временам работы в петербургской администрации. Сегодня 10 из 17 членов правления компании, — люди, в 1990-е работавшие либо в санкт-петербургской администрации, либо в ОАО «Морской порт Санкт-Петербург», либо в неких петербургских коммерческих структурах, либо в КГБ. Профессионалы — газовики, инженеры, финансисты — в меньшинстве, что очень характерно для путинской кадровой политики, но не совсем характерно для управления глобальных энергетических компаний.

Понятно, что Путин при осуществлении кадровых назначений в «Газпроме» — которыми, вне сомнения, он руководил лично — сделал ставку не на профессионализм, а на лояльность и принадлежность к своему клану, «клану питерских».

Путин тщательно оберегал интересы «Газпрома» в ходе рассмотрения вопросов регулирования и развития газовой отрасли российским правительством. Когда в 2002-2003 годах кабинет Михаила Касьянова (ныне — сопредседателя РПП-ПАРНАС) пытался включить в повестку дня правительственных заседаний вопрос о реформировании газовой отрасли и открытии сектора газодобычи для конкуренции, этот вопрос каждый раз снимался с рассмотрения по просьбе из Кремля. Когда в последнее время участились претензии к «Газпрому» (в том числе и со стороны чиновников правительства) по поводу неприемлемо низкого уровня налогов, которые платит в бюджет эта компания, Путин защитил «Газпром» от повышения налогов. И по-прежнему защищает.

Доля налоговых отчислений от выручки «Газпрома» составляет всего 38%. А доля отчислений крупнейшей российской нефтяной компании «Роснефть» (в общем, тоже близкой Путину) составляет 56,5%.

Если бы не эксклюзивные условия, которые Путин создал «Газпрому», компания должна была бы платить на 1 триллион рублей больше в бюджеты, чем платит сейчас. По сути Путин предоставил колоссальную налоговую льготу газовому гиганту, сумма которой в два раза превышает платежи всего российского малого бизнеса в бюджет.

При налогообложении «Газпрома» хотя бы на уровне нефтяных компаний можно было вообще освободить предприятия малого

бизнеса от всех налогов и при этом бюджет нисколько бы не пострадал. Но у Путина другие приоритеты.



Ближайшие соратники Путина Игорь Сечин и Алексей Миллер. Фото: М. Стулов/Ведомости⁷

С одобрения Путина правительство подписало программу резкого повышения цен на газ для российских потребителей и доведения их до паритетного уровня с европейскими ценами — решение, которое «Газпром» лоббировал 15 лет, но не смог «продать» через кабинеты министров Гайдара, Черномырдина, Кириенко, Примакова, Касьянова.

Райские условия, созданные Путиным для своей компании позволяют ей жить в кричащей роскоши. Чистая годовая прибыль компании в 745 миллиардов рублей позволяет устанавливать баснословные зарплаты ее руководителям. Отметим, что компания с нынешним путинским менеджментом была бы убыточной, если бы платила налоги на уровне средней нефтяной компании. Что свидетельствует о крайней неэффективной и вороватой манере управления.

⁷ <http://www.vedomosti.ru/finance/news/17321161/miller-i-sechin-raskroyut-dohody>

Друг Путина, председатель правления «Газпрома» (подконтрольной государству компании) Алексей Миллер только официально получает годовой доход в «Газпроме» 800 миллионов рублей. Или **2 МИЛЛИОНА 226 ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ В ДЕНЬ!**

Вообще, это стиль Путина — назначить своих друзей по Питеру и КГБ на ключевые должности в государственных компаниях и дать им неслыханную зарплату. Вот, например, Игорь Сечин, глава государственной «Роснефти», получает даже больше Миллера, 50 миллионов долларов в год, или 4,5 миллиона рублей в день. Еще есть глава ВТБ Андрей Костин с 35 миллионами долларов дохода ежегодно. Доход Владимира Якунина, главы РЖД, члена кооператива «Озеро» составляет 500 миллионов рублей в год.

Но вернемся к «Газпрому», который живет в том числе за счет оплаты коммунальных услуг каждого из нас. **Доходы Миллера превышают среднюю зарплату в России в 2500 раз! Получается, что ежедневный доход главы «Газпрома» равен доходу среднего российского гражданина за 7 лет и средней пенсии рядового российского пенсионера за 18 лет.**

А 17 членов правления и 11 членов совета директоров ОАО «Газпром» получили 2,1 млрд рублей. В среднем каждый из них «заработал» за год 75 млн рублей⁸.

Зарплаты руководства «Газпрома» потрясают воображение. Но не только они. Госкомпания содержит три футбольных клуба, только один из них — российский. Это клуб «Зенит».



Годовой бюджет
клуба «Зенит» — 280
млн долларов
(2012 год)



«Црвена Звезда»
получит от
«Газпрома» 11,5 млн
евро за пять лет



«Шальке-04»
получит от
«Газпрома» 125 млн
евро за пять лет

⁸ <http://www.forbes.ru/reitingi-photogallery/247478-25-samykh-dorogikh-top-menedzherov-rossii-2013-reiting-forbes/photo/1>

На содержание «Зенита» тратятся астрономические суммы. Бюджет клуба сравним с бюджетом такого города как Ярославль (600 тысяч жителей) и составляет более 9 миллиардов рублей в год.



Лучано Спалетти. Фото с сайта spallettiluciano.it



Халк и Аксель Витсель. Фото: Reuters

У «Зенита» — самый высокооплачиваемый в России тренер, Лучано Спалетти (Италия). Согласно данным итальянской прессы, его контракт составляет не менее 4 миллионов евро в год (180 миллионов рублей).

«Зенит» активно покупает игроков за рубежом. Бразилец Халк обошелся «Газпрому» в 50 миллионов евро за трансфер, плюс 10 миллионов евро самому Халку, и плюс ежегодная зарплата футболиста в 5 миллионов евро. Бельгиец Аксель Витсель был куплен клубом за 40 миллионов евро, а его зарплата составляет 3 миллиона евро в год, по данным бельгийской прессы.

Можно было бы понять руководство «Газпрома», если бы деньги тратились на поддержку отечественного

футбола. Но этого нет и в помине. Главные расходы государственного «Газпрома» — на покупку зарубежных тренеров и игроков — осуществляются на фоне деградации российской футбольной школы. А впереди Чемпионаты мира по футболу 2014 и 2018 годов, где ни Халк, ни Витсель играть за Россию не будут.

Бюджет «Зенита» в разы больше бюджетов остальных клубов российской премьер-лиги. И всё это за наш с вами счет:

Команда	Бюджет-2012 (млн долларов)	Общая трансферная стоимость всех заявленных игроков (включая зарубежных легионеров)	Спонсоры
Зенит	280	210	Газпром
Рубин	145	97,7	Правительство Татарстана
Динамо	125	139,4	ВТБ
Локомотив	115	113,8	РЖД
Спартак	105	130,6	Лукойл
ЦСКА	90	174,7	Россети, Аэрофлот, Башнефть
Терек	70	49	Правительство Чечни (Рамзан Кадыров)
Анжи	60	61,4	Сулейман Керимов

Источник: Wikipedia

Почему растут тарифы на газ?

Несмотря на суперкомфортные условия в части налогообложения («Газпром» недоплачивает триллион рублей в год по сравнению с нефтяными компаниями), монополия постоянно требует повышать цены на газ внутри страны. Откуда такая прожорливость? Почему Путин это поддерживает, хотя очевиден ущерб и для граждан и для экономики страны?

Мы насчитали пять основных причин стремительного роста тарифов:

1. Аферы с выводом активов из «Газпрома»;
2. Трубопроводные аферы;
3. Скупка непрофильных активов;
4. Конец эпохи дорогого газа;
5. Коррупция и неумение работать внутри компании.

Аферы с выводом активов из «Газпрома»

Об аферах с активами «Газпрома» мы уже писали подробно в докладе «Путин и «Газпром». Здесь лишь кратко остановимся на ключевых моментах.

Вместо того, чтобы сосредоточивать усилия на главном направлении деятельности «Газпрома» — обеспечении надежности газоснабжения страны и развития газодобычи, Путин и назначенная им управленческая команда концентрировались на разного рода аферах и манипуляциях, результатом которых стала новая волна вывода активов и денежных средств из компании в пользу неких структур, близких к Путину и его друзьям.

Особенно активно аферы с «Газпромом» развернулись после увольнения Касьянова с поста премьер-министра и избрания Путина президентом на второй срок. Первый срок президентства Путина «ушел» на кадровую зачистку старых газпромовских кадров и назначение лояльных и подконтрольных менеджеров.

Начиная с 2005 года в результате цепочки странных коммерческих сделок, «Газпром» утратил активы, стоимость которых составляла более 60 млрд долларов (6,4% собственных акций, пакеты акций в Газпромбанке, «Согазе», «Сибуре», «Газпром-медиа», активы крупнейшего негосударственного пенсионного фонда «Газфонд») и денежные средства в сумме до 20 млрд долларов в результате махинаций с трейдером «Росукрэнерго».

Крупнейшее приобретение «Газпрома» — покупка нефтяной компании «Сибнефть», на которую были потрачено 13,7 млрд долларов, обернулась провалом с точки зрения производственных результатов. Среднесуточная добыча нефти «Сибнефтью» упала на 11,5% менее чем за 3 года, прошедшие с момента покупки.

Многие из этих активов перешли под контроль личных друзей Путина — Ковальчука, Ротенбергов, Тимченко. Последние двое стали владельцами строительных активов «Газпрома». Ротенберг получает строительные подряды от госкомпании, зачастую без конкурсов, как это случилось с «Северным потоком», олимпийским и дальневосточным газопроводами. Тимченко в 2010 году за бесценок купил у «Газпрома» пакет акций «Новатэка» объемом 9,4%. На тот момент рыночная цена пакета была 3,2 млрд долларов. Однако «Газпром» делает Тимченко подарок — фантастическую скидку в размере 1,3 млрд долларов, и Геннадий Николаевич приобретает внушительный пакет за 1,9 млрд. Итог — «Газпром» потерпел убытки от сделки более чем 1 млрд долларов, Тимченко стал богаче ровно на эту же сумму.

Непрозрачные схемы взаимоотношений друзей Путина с компанией «Газпром» приводят к резкому завышению стоимости строительных работ. Так, стоимость строительства «Северного потока» (Ротенберг) в три раза выше его среднеевропейских аналогов. А строительство олимпийского газопровода Джубга-Сочи (и снова Ротенберг) оказалась выше европейской цены в пять раз. За все эти махинации мы расплачиваемся ростом цен на газ.

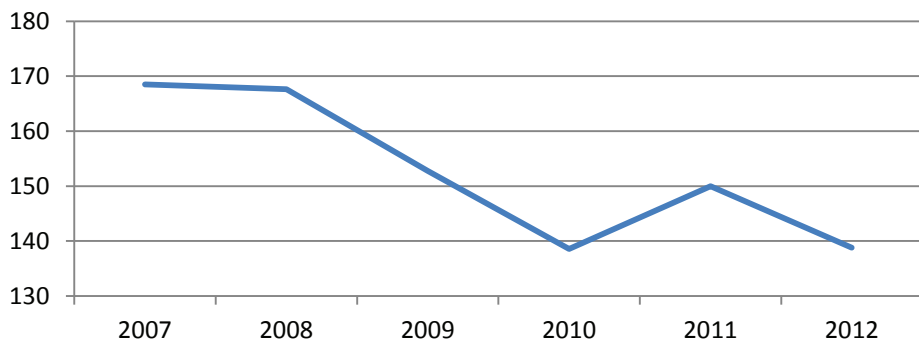
Юрий Ковальчук через банк «Россия» и компанию «Лидер» контролируют активы, которые ранее принадлежали «Газпрому»: крупнейшую страховую компанию «Согаз», крупнейший негосударственный пенсионный фонд «Газфонд», «один из самых крупных банков России «Газпромбанк», нефтехимическую компанию «Сибур», холдинг «Газпром-медиа» (НТВ, ТНТ, НТВ-плюс, «Эхо Москвы» и еще пять радиостанций, издательство «7 дней»). «Газпром» фактически за бесценок поделился своими активами с другом Путина.

Конец эпохи дорогого газа

Основную валютную выручку «Газпром» получает от продажи газа в Европу и страны ближнего зарубежья.

Поставки газа в Европу за последние шесть лет упали на 30 миллиардов кубометров со 168,5 (2007 год) до 138,8 млрд куб.м (2012 год). Потеря европейского рынка газа связана с безумной ценовой политикой «Газпрома», когда цены на газпромовский газ оказывались существенно выше цен на конкурентном (спотовом) рынке газа.

ПОСТАВКИ ГАЗА В ЕВРОПУ (МЛРД КУБ. М В ГОД)



В 2013 году «Газпром» объявил о готовности снизить цены для европейцев с 402 до 370 долларов за тысячу кубометров и надеется увеличить объемы поставок до 160 млрд кубометров в год. Однако растущая конкуренция на рынке европейского газа, в первую очередь, со стороны норвежских поставщиков, газа из Алжира, Катара, а так же перспектива экспорта в Европу сжиженного сланцевого газа из Америки делает малореалистичными планы «Газпрома» существенно увеличить экспорт.

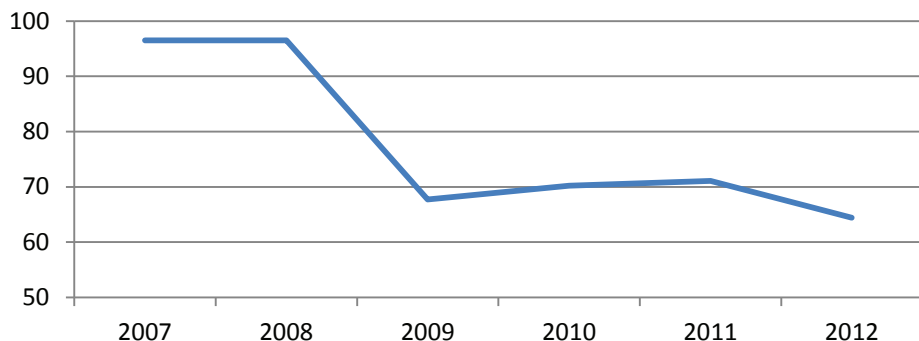
Европейцы тем временем приняли антимонопольные правила для газового рынка, которые резко осложняют возможности «Газпрома» усилить свое присутствие в Европе.

Если в этих условиях доля «Газпрома» на рынке Европы сохранится на уровне 25 процентов, то это будет хороший результат.

Надо иметь в виду, что из-за растущей конкуренции цены на газ снижаются. Эпоха дорогого газа осталась в прошлом.

Еще хуже ситуация в ближнем зарубежье.

ПОСТАВКИ ГАЗА В СТРАНЫ СНГ И БАЛТИИ (МЛРД КУБ. М В ГОД)



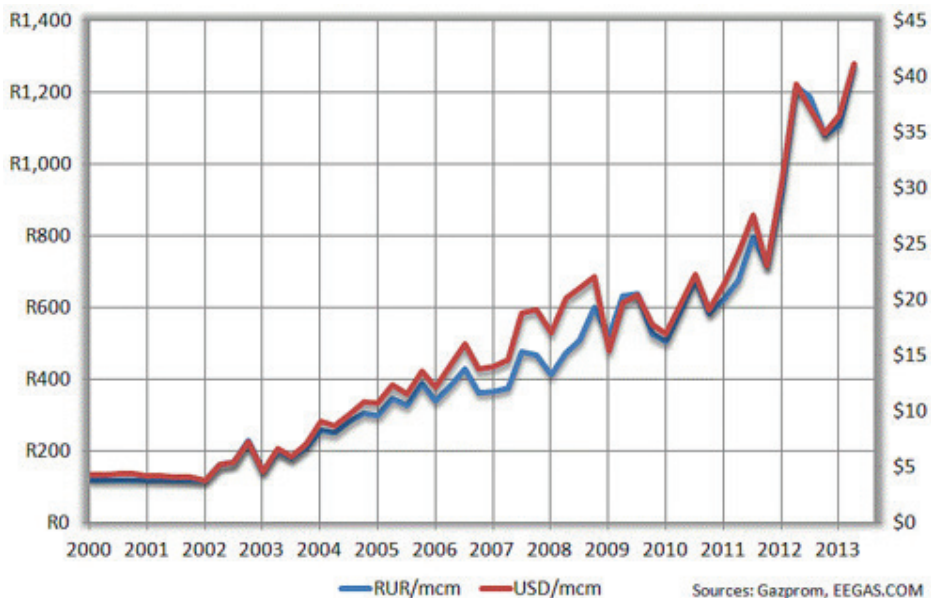
С 2007 года продажи газа в страны СНГ и Балтии упали на треть — с 96,5 до 64,4 млрд кубометров в год. Причина потери газового рынка соседей в очень высоких ценах на газ, зачастую превышающих среднеевропейские. Потребители Украины и стран Балтии, которые платили вплоть до конца 2013 года более 400 долларов за тысячу кубометров, вынуждены экономить и отказываться от услуг «Газпрома».

Налицо либо стагнация экспорта, как в Европе, либо его сокращение в страны ближнего зарубежья.

В этих условиях ждать роста экспортных доходов не приходится. Финансовая отчетность «Газпрома» ровно это и показывает.

При этом год от года издержки «Газпрома» растут. Себестоимость производства газа стремительно увеличивается.

На этой таблице, опубликованной ведущим мировым экспертом по газу Михаилом Корчемкиным⁹, видно, что себестоимость добычи газа в 2000 году составляла 3 доллара на 1000 кубометров, а в 2013 превысила 41 доллар на 1000 кубометров (1274 рубля), то есть выросла более, чем в 13 раз. Стагнирующий экспорт не позволяет «Газпрому» покрывать стремительно растущие издержки:



Рынок очень чутко реагирует на неэффективность управления компанией. Капитализация «Газпрома» с 2007 года рухнула более чем на 60% — с \$300 млрд до \$100 млрд.

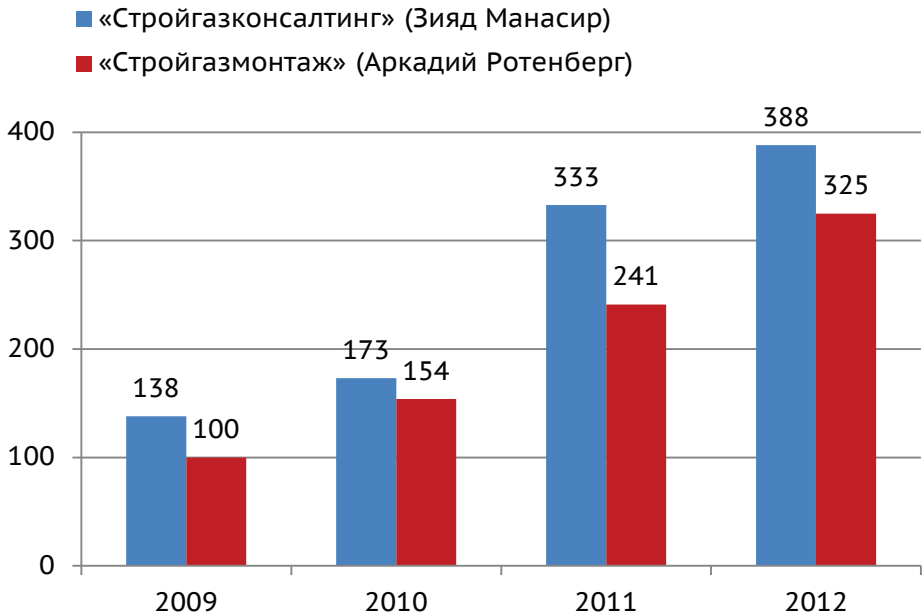
Издержки компании растут из-за гигантских зарплат сотрудников, коррупции, реализации безумных проектов, баснословной стоимости строительных работ, которые осуществляют друзья Путина.

Полюбуйтесь на рост выручки любимых газпромовских подрядчиков, которые строят львиную долю объектов для монополии. За три года выручка строительных подрядчиков выросла в три раза, что тяжелым бременем ложится на себестоимость продукции.

За обогащение друзей Путина расплачиваемся все мы.

⁹ <http://m-korchemkin.livejournal.com/262223.html>

КАК РОСЛА ВЫРУЧКА ПОДРЯДЧИКОВ «ГАЗПРОМА» (МЛРД РУБЛЕЙ)



Источник: «Ведомости»

В настоящее время остаётся единственный источник роста доходов для удовлетворения appetитов прожорливого вороватого гиганта — это граждане России, которым постоянно повышают цены на газ.

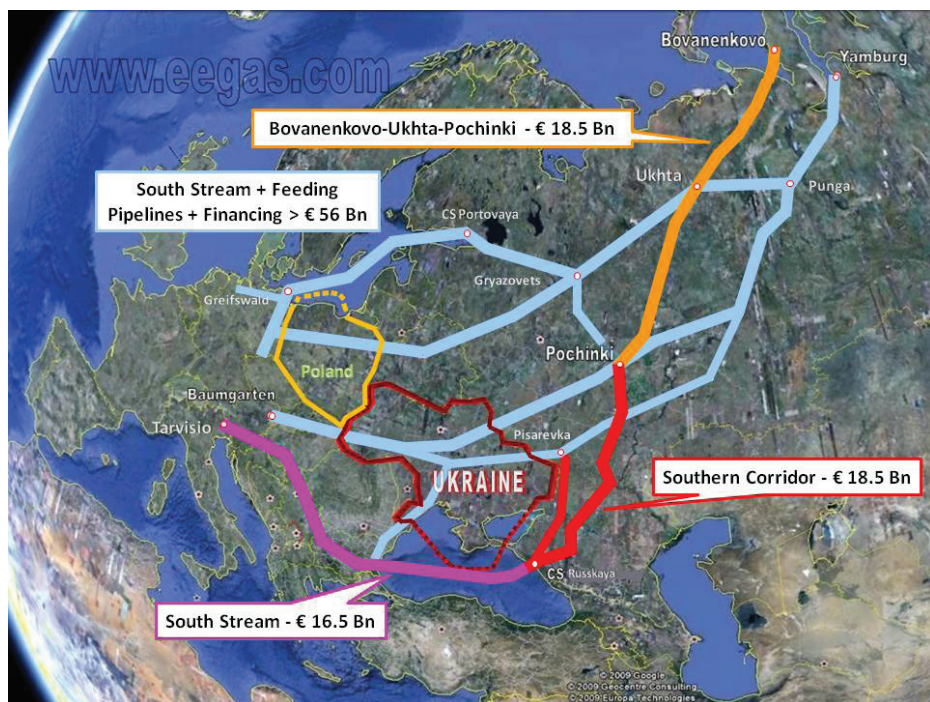
Одна из ключевых причин неэффективности работы компании — реализация безумных трубопроводных афер.

Газопроводные аферы

До строительства «Северного потока» экспортные мощности в Европу составляли 195 миллиардов кубометров газа в год. И были вполне достаточны, чтобы обеспечить бесперебойный экспорт 150 миллиардов кубометров газа. Однако Путин решил построить «Северный поток» мощностью 55 миллиардов кубометров. И построили его, заплатив 8,8 миллиардов евро.

При этом заполняемость европейских газопроводов составляет всего лишь 60 процентов. Дополнительные мощности газопроводов резко увеличивают издержки и стоимость транспорта газа.

А еще в процессе строительства и «Южный поток» мощностью 68 миллиардов кубометров. Таким образом общая мощность экспортных газопроводов на европейском направлении должна составить 318 миллиардов кубометров газа. После введения «Южного потока» экспортная газотранспортная система не будет заполнена даже на половину! А прокачка газа резко подорожает, поскольку все, в том числе и пустующие, трубы надо поддерживать в рабочем состоянии.



Вопрос, зачем Путину строить столько газовых трубопроводов, если экспорт газа давно уже не растет, — риторический. Очевидно, что от этих афер выигрывают строительные подрядчики, присосавшиеся к гиганту.

В путинской России самый быстрый способ обогатиться — это строить никому не нужные газопроводы.

Общая стоимость строительства газопроводной системы «Южного потока» превысит 56 миллиардов евро. В эту сумму входит строительство

новой нитки «Бованенково-Ухта-Починки», далее строительство южного коридора до Черного моря и собственно сам «Южный поток».

Астрономическая стоимость «Южного потока», превосходящая стоимость самой дорогой в истории Олимпиады почти на 1 триллион рублей ничем кроме гигантской коррупцией объяснена быть не может. Себестоимость одного километра трубопровода в три раза выше европейских аналогов. Высокие затраты на строительстве «Южного коридора» невозможно объяснить климатическими, географическими и ландшафтными особенностями Юга Европейской части России. См. таблицу¹⁰:

Название газопровода	Проект, страна	Диаметр, мм	Миллионов евро/км
Южный коридор	South Stream, Россия	1420	7,4
OPAL	Nord Stream, Германия	1420	2,1
NEL	Nord Stream, Германия	1420	2,3
Gazelle	Nord Stream, Чехия	1420	2,4

Путину этих афер мало. Полным ходом идет подготовка к строительству газопровода «Сила Сибири» протяженностью более 4000 километров по маршруту Иркутск и Якутия-Хабаровск-Владивосток. Мощность 60 миллиардов кубометров. Полная стоимость затрат составит астрономические 1,4 триллиона рублей. Для сравнения - это примерно столько же, сколько истратили на самую дорогую в мире сочинскую Олимпиаду.

К настоящему времени построена первая очередь газопровода «Сахалин-Хабаровск-Владивосток» мощностью 6 млрд кубометров. Себестоимость доставленного во Владивосток сахалинского газа в 2012 году составила около 20 тысяч рублей (\$643) за тысячу кубометров. И власти намерены потратить в общей сложности 467 миллиардов рублей, чтобы довести мощность этого газопровода до 30 миллиардов кубометров.

Самое парадоксальное состоит в том, что никто не понимает, зачем все это нужно. Ведь до сих пор вопрос об экспорте газа в Китай в стадии

10 http://www.eegas.com/S-Stream_cost-2013-12_ru.htm

переговоров. Китайцы не намерены покупать дорогой газпромовский газ, у них уже есть альтернативы - это газ из Средней Азии по цене не выше 250 долларов за тысячу кубометров. Продажа газа по такой цене «Газпрому» не выгодна. И единственная возможность — это отмена экспортных пошлин на газ, как это было с «Голубым потоком». В многомиллиардный убыток бюджету.



Источник: «Газпром»

Безумный проект газопровода Сахалин-Владивосток, первую очередь которого открывал Путин, уже нанес ущерб «Газпрому» своей непомерной ценой, а теперь еще наносит ежегодный колоссальный ущерб российскому бюджету. Впервые в истории России «Газпром» стал получать субсидию из российского бюджета. Субсидия на покупку сахалинского газа для поставки его во Владивосток составляет более 11 миллиардов рублей ежегодно¹¹. Это бюджет такого города, как Ярославль. Это не единственная льгота, данная «Газпрому». Экспорт газа в Турцию по газопроводу «Голубой поток» освобожден от экспортных пошлин. Ущерб российского бюджета — 53 млрд рублей — это бюджет Ярославской области.

Согласно планам «Газпрома», общий объем инвестиций в газопроводные аферы составит 4 триллиона рублей — это бюджет Ярославской области за 80 лет. На эти деньги можно было построить 30 000 километров высокоскоростных четырехполосных дорог. Но в итоге

¹¹ Субсидия прописана в Федеральном законе от 13.12.2010 N 357-ФЗ — «О федеральном бюджете на 2011 год и на плановый период 2012 и 2013 годов»

никаких дорог не будет.

Становятся ещё богаче менеджмент «Газпрома», друг Путина Ротенберг и друг Путина Манасир.

Средняя цена запускаемых проектов за километр трубы превысит 10 миллионов долларов. Размеры откатов и распилов нетрудно сосчитать, сравнив эту стоимость со среднеевропейскими 3 миллионами долларов за километр.

Обратите внимание, что цена газопровода в Нигерии, где уровень коррупции сравним с российским, в пять раз ниже, чем в Сочи:



Где «Газпрому» найти деньги, чтобы реализовать газопроводный абсурд и заплатить прилипалам-подрядчикам? Источник один — российский народ.

Выводы

1. За годы правления Путина **жилищно-коммунальные тарифы выросли в 20 раз**, опережая в полтора раза рост доходов граждан.
2. Рост коммунальных тарифов неразрывно связан с ценой на газ, плата за который составляет 30 процентов жилищно-коммунального тарифа. **С 2007 года цены на газ намного обгоняли инфляцию и плату за коммунальные услуги.**
3. Путин и его правительство **сознательно и планомерно форсировали рост цены на газ**, стремясь достигнуть среднемировых цен на газовом рынке России.
4. Рост цен на газ **вызван высокой коррупцией внутри «Газпрома», непомерными зарплатами и роскошью, которой себя окружили менеджеры компании**, непрофильными активами, непрофессионализмом управленческой команды, аферами с выводом активов в пользу друзей Путина, строительством никому не нужных трубопроводов, стагнацией экспорта в Европу и резким сокращением его в страны ближнего зарубежья.
5. В результате стремительного роста цен на газ **коммунальный сектор России оказался в плачевном состоянии**: долги коммунальщиков за газ растут, денег на модернизацию, ремонт и внедрение энергосберегающих технологий нет.

Наши предложения

Терпеть ситуацию, при которой личный бизнес Путина ложится тяжелейшим бременем на плечи граждан России, дальше невозможно.

Мы убеждены, что продолжение пагубной политики Путина-Миллера в отношении «Газпрома» неминуемо ведет к росту цен на газ, стагнации экономики, росту коммунальных тарифов.

Мы отлично понимаем, что без серьезных реформ в газовой сфере плачевную ситуацию в коммунальном хозяйстве не изменить.

В этой связи мы считаем:

1. Мы считаем, что тарифы на газ должны быть заморожены, что неизбежно приведет к поиску внутренних резервов компании (а таковых немало) и оптимизации ее работы.
2. Нужно провести экспертизу финансово-экономического положения «Газпрома», эффективности работы его менеджмента. Необходимо провести всесторонний анализ всех мегагазопроводных проектов. Экспертиза должна быть независимой, а ее результаты должны быть обнародованы и стать предметом широкого общественного обсуждения.
3. Необходима серьезная и глубокая демонополизация российского рынка газа. Газотранспортная система «Газпрома» должна быть выведена в отдельную компанию, подконтрольную государству, услугами которой могут пользоваться все производители газа на одинаковых условиях.
4. Повсеместно на региональном уровне должны быть приняты законы о замораживании коммунальных тарифов до проведения аудита коммунальных компаний. Первый такой закон по инициативе РПР-ПАРНАС уже получил поддержку Ярославской областной Думы. (см. Приложение)

Кричащее богатство и расточительство компании, контрольный пакет акций которой принадлежит государству, категорически недопустимо. Особенно, когда компания работает отвратительно плохо. Мы должны ясно осознавать, что причина роста тарифов на коммунальные услуги, бедственное положение коммунальной сферы кроется в пагубной политике Путина и «Газпрома».



Приложение: Закон Ярославской области

11 декабря 2013 года принят Ярославской областной Думой в первом чтении.

ЗАКОН **Ярославской области** **О замораживании коммунальных тарифов до проведения** **независимого аудита**

Статья 1. Предмет регулирования настоящего закона

Настоящий закон регулирует отношения в сферах электроэнергетики, теплоснабжения, водоснабжения, водоотведения и снабжения сжиженным газом.

Статья 2. Основные понятия, используемые в настоящем законе

Для целей настоящего закона используются следующие основные понятия:

регулируемые организации инфраструктурных отраслей — организации, осуществляющие деятельность в сферах электроэнергетики, теплоснабжения, водоснабжения, водоотведения и снабжения сжиженным газом и имеющие статус гарантирующих поставщиков электрической энергии, поставщиков сниженного газа, либо единых теплоснабжающих организаций, определенных схемой теплоснабжения, либо гарантирующих поставщиков водоснабжения и водоотведения, утвержденных схемами водоснабжения и подлежащих регулированию в соответствии с законами Российской Федерации;

экспертиза тарифных предложений и инвестиционных программ — экспертное заключение, включающее финансово-экономический, имущественный и технический анализ.

Статья 3. Порядок определения регулируемых организаций инфраструктурных отраслей в сферах электроэнергетики, теплоснабжения, водоснабжения, водоотведения и снабжения сжиженным газом, в отношении которых проводится экспертиза тарифных предложений и инвестиционных программ

До 15 февраля года, предшествующего введению в действие экономически обоснованных тарифов, Ярославская областная Дума утверждает перечень регулируемых организаций инфраструктурных отраслей, подлежащих проведению экспертизы тарифных предложений и инвестиционных программ.

Статья 4. Проведение экспертизы тарифных предложений и инвестиционных программ регулируемых организаций

Уполномоченный орган исполнительной власти Ярославской области на основании поручения Ярославской областной Думы и предусмотренных в областном бюджете средств до 01 марта года, предшествующего введению в действие экономически обоснованных тарифов, осуществляет проведение конкурсов на выполнение услуг по проведению экспертизы тарифных предложений и инвестиционных программ регулируемых организаций с учетом требований Федерального закона от 21.07.2005 г. № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».

Победитель конкурса на проведение экспертизы тарифных предложений и инвестиционных программ регулируемых организаций инфраструктурных отраслей, в срок до 01 июня года, предшествующего введению в действие экономически обоснованных тарифов, направляет результаты проведенной экспертизы Ярославской областной Думе и органу исполнительной власти Ярославской области в сфере государственного регулирования цен (тарифов).

Доклад об итогах проведенной экспертизы тарифных предложений и инвестиционных программ регулируемых организаций представляется Ярославской областной Думе и является предметом парламентских слушаний Ярославской областной Думы с участием органа исполнительной власти Ярославской области в сфере государственного регулирования цен (тарифов).

Статья 5. Рекомендации парламентских слушаний Ярославской областной Думы

Рекомендации парламентских слушаний Ярославской областной Думы в обязательном порядке учитываются при принятии решений об установлении тарифов регулируемым организациям инфраструктурных отраслей.

Статья 6. Вступление в силу настоящего Закона

Закон вступает в силу с 01 января 2014 года.

Губернатор
Ярославской области
« ____ » _____ 2013 г.

С.Н. Ястребов

Содержание

Введение	3
От чего зависят коммунальные тарифы	4
«Газпром» — личный бизнес-проект Путина	12
Почему растут тарифы на газ?	18
Конец эпохи дорогого газа	20
Выводы	28
Наши предложения	29
Приложение: <i>Закон Ярославской области</i>	30