

Г.А.Р.99, фонд 5446, оп. 163,
дело 46,

114

№ 4935/10

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ СССР

15.03.91

Во исполнение решения Кабинета Министров СССР от 5 февраля 1991 г. (протокол № 6, пункт 4) рассмотрен вопрос об отчислении части валютной выручки, поступающей от экспорта готовой продукции, предприятиям - поставщикам сырья, материалов и комплектующих изделий в целях повышения их заинтересованности в увеличении поставки для продажи за границу указанной продукции вместо экспорта сырьевых товаров и полупродуктов.

Постановление Совета Министров СССР от 8 декабря 1990 г. № 1253, принятое в целях обеспечения реализации Указа Президента СССР от 2 ноября 1990 г. "Об особом порядке использования валютных ресурсов в 1991 году", предусматривает, что взаимоотношения по перераспределению валютных фондов предприятий между ними и между предприятиями-поставщиками строятся на добровольной договорной основе.

Установление какого-либо нормативного порядка распределения валютной выручки, полученной от экспорта конечной продукции, между предприятиями-участниками производства такой продукции в 1991 году представляет собой чрезвычайно трудную проблему.

Обусловлено это прежде всего тем, что порядок распределения валютной выручки в 1991 году в валютные фонды предприятий, союзных республик, местных органов власти и на оплату внешнего долга СССР уже утвержден (Указом Президента СССР от 8 декабря 1990 г. и рядом постановлений и решений Правительства СССР) и действует с 1 января 1991 г. Этот порядок был согласован в ходе длительных консультаций с народнохозяйственными комплексами и союзными республиками (в рамках Союзно-республиканского валютного комитета). Его пересмотр потребует, судя по имеющемуся опыту, продолжительного времени и может создать обстановку нестабильности во внешнеэкономических связях, нарушить выполнение плановых заданий по экспорту, что, в свою очередь, еще более осложнит валютное положение страны.

В то же время начиная с 1992 года можно было бы, очевидно, разработать и ввести в действие такую систему распределения валютной выручки, при которой для каждого из изготовителей продукта устанавливается доля, пропорциональная его вкладу в производство экспортируемого конечного изделия. Такая схема, безусловно, повысит заинтересованность всех предприятий-субпоставщиков в качественном изготовлении и успешной реализации товаров (работ и услуг) на внешних рынках.

Перечисление субпоставщикам сырья, материалов и комплектующих изделий их долей в экспортной выручке от вывоза конечного продукта следует, очевидно, осуществлять не во всех случаях, а при наличии определенных условий и критериев. Например, если доля комплектующих составляет не менее 50 процентов полной стоимости экспортируемой конечной продукции, или если экспорт самих комплектующих является рентабельным (в тех случаях, когда такой экспорт не рентабелен, то поставщик комплектующих получает только поощрительную премию).

Распределение валютной выручки по субпоставщикам, по нашему мнению, может происходить не только в форме переводов валютных средств, но и в виде поставок на соответствующие суммы продукции материально-технического обеспечения, продовольствия, товаров народного потребления, закупаемых за счет этой выручки.

Вместе с тем следует отметить, что расширение системы распределения валютной выручки, которая носила бы нормативный характер, в целом противоречило бы Закону СССР "О предприятиях в СССР", а также "Основным направлениям стабилизации народного хозяйства и перехода к рыночной экономике", одобренным Верховным Советом СССР (которые предусматривают укрепление покупательной способности рубля как единственного законного средства платежа на территории СССР). Принятие соответствующего нормативного акта вряд ли возможно без внесения изменений в Закон СССР "О государственном банке СССР" и "О валютном регулировании", которые устанавливают, что использование иностранной валюты на территории СССР допускается только с разрешения Госбанка СССР, определяющего порядок и сферу ее обращения.

Кроме того, такая система существенно снизила бы заинтересованность в расширении экспорта у изготовителей конечной продукции, валютная выручка которых уже в 1991 году будет значительно меньше, чем в 1989-1990 годах.

В связи с изложенным, а также с учетом того, что система распределения валютной выручки в 1991 году уже функционирует, в нынешних условиях чрезвычайно напряженного валютного положения страны принимать специальное решение нормативного характера по распределению валютной выручки между субпоставщиками в 1991 году представляется нецелесообразным. Такое решение создало бы серьезные трудности для реализации в текущем году плановых заданий целым рядом предприятий-экспортеров конечного продукта, в первую очередь такими предприятиями машиностроительного комплекса, от вывоза продукции которых в значительной степени зависит величина валютных поступлений страны (ВАЗ, тракторные заводы и другие).

В настоящее время можно ограничиться уже принятым решением о распределении валютной выручки между субпоставщиками на добровольной основе, как это предусмотрено постановлением Совмина СССР от 8 декабря № 1253 и дать соответствующие разъяснения по практической реализации данного постановления. Одновременно следовало бы приступить к серьезной проработке вопроса о распределении валютной выручки по субпоставщикам применительно к каждой отрасли производства с тем, чтобы рассмотреть его в процессе подготовки предложений по системе использования валютных ресурсов в 1992 году.


С. Ситарян

" 15 " марта 1991 г.

Об отчислении части валютной выручки, поступающей от экспорта готовой продукции, предприятиям - поставщикам сырья, материалов и комплектующих изделий в целях повышения их заинтересованности в увеличении поставки для продажи за границу указанной продукции вместо экспорта сырья

ГВК (т.Ситарян) представила доклад по данному вопросу.

Кабинет Министров СССР на своем заседании 5 февраля с.г. (протокол № 6, пункт 4) поручил ГВК, Госплану и МВЭСу рассмотреть поднятый на заседании вопрос об отчислении части валютной выручки, поступающей от экспорта готовой продукции, предприятиям - поставщикам сырья, материалов и комплектующих изделий в целях повышения их заинтересованности в увеличении поставки для продажи за границу указанной продукции вместо экспорта сырьевых товаров и представить соответствующие предложения.

В настоящее время в соответствии с постановлением Совмина от 8 декабря 1990 г. № 1253 (пункт 5) перераспределение валютных фондов предприятий между экспортерами готовой продукции и предприятиями субпоставщиками возможно на договорной основе.

Тов.Ситарян полагает, что установление нормативного порядка распределения валютной выручки, полученной от экспорта конечной продукции, между предприятиями - участниками ее производства в текущем году не является целесообразным по следующим причинам:

потребуется пересмотр действующих с 1 января т.г. нормативных актов, что создаст обстановку нестабильности во внешнеэкономических связях, нарушит выполнение плановых заданий по экспорту;

подготовка и согласование нового нормативного документа потребует продолжительного времени;

расширение системы распределения валютной выручки, имеющей нормативный характер, вряд ли возможно без внесения изменений в недавно принятые законы СССР "О Государственном банке СССР" и "О валютном регулировании", которыми зафиксировано, что единственным легальным платежным средством на территории СССР является рубль;

перераспределение валютной выручки существенно снизило бы заинтересованность в расширении экспорта у изготовителей конечной продукции.

Очень спорно. с 1992 года - увеличение валютных фондов за счет пересмотра статей, а с 1991 года - статьи - статьи - статьи.

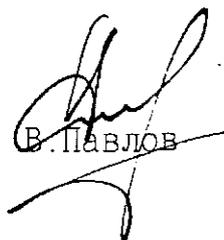
Тов.Ситарян считает, что можно ограничиться действующим ныне порядком распределения валютной выручки между субпоставщиками на добровольной основе. Одновременно он предлагает приступить к серьезной проработке вопроса о распределении валютной выручки по субпоставщикам применительно к каждой отрасли производства, с тем чтобы рассмотреть его в процессе подготовки предложений по системе использования валютных ресурсов в 1992 году.

Постановлением ВС СССР от 1 марта с.г. "О введении в действие Закона СССР "О валютном регулировании", в частности поручено Правительству СССР рассмотреть практику применения Указа Президента СССР от 2 ноября 1990 г. "Об особом порядке использования валютных ресурсов в 1991 году" и внести Президенту СССР соответствующие предложения по порядку реализации этого Указа в зависимости от специфики отраслей и номенклатуры экспортной продукции.

1. Тт.Дурасову В.А., Орлову В.Е. и
Катушеву К.Ф.

Прошу учесть при подготовке предложений для внесения Президенту СССР в соответствии с постановлением Верховного Совета СССР "О введении в действие Закона СССР "О валютном регулировании".

2. Тов.Догужиеву В.Х.


В.Павлов

"23" марта 1991 г.

ПП-9094