

f

СТЕНОГРАММА

встречи с представителями министерств и ведомств
по вопросу либерализации цен

от 15 января 1992 г.

Председательствует - Е.Т.Гайдар

Е.Т.ГАЙДАР

Я пригласил вас сегодня, чтобы обменяться мнениями по первым дням после либерализации цен. Какие выявились неожиданности, какие выявились более острые проблемы, которые требуют решения в процессе либерализации и какие прогнозы на ближайшее время складываются по той информации, которой обладаете вы и ваши министерства и ведомства.

П.Ф.ГУЖВИН

Учитывая первые опросы, связанные с объявлением цен по наиболее важным товарам, я пока еще не вывел, но по 70 позициям новые цены и закупочные цены будут с 13 января. В то же время мы сделали информацию немедленно, я не знаю, дошла ли она до Вас?

Е.Т.ГАЙДАР Нет, еще не дошла.

П.Ф.ГУЖВИН

Эта информация по некоторым данным, мы выделили говядину, масло сливочное, молоко, яйца, творог.

Е.Т.ГАЙДАР Это средняя цена?

П.Ф.ГУЖВИН

Нет. В городах и административных центрах, где перечисленной продукции не было в продаже. Конечно, картина такая, во-первых, большой разброс цен - от 20-40 рублей до 200 рублей в Рязанской области.

Какие хотелось бы высказать соображения? Регулируемая цена на молоко с 8 января с более-менее нормальной выскочила 8 рублей. Совершенно необъяснимое происходит в крупных административных центрах. Мы продолжаем наблюдение.

На вчерашний день до 19 крупных административных центров в России на 13 января все ожидали, что магазины получают товар, мясо было в четырех из них. Не было по регулируемым ценам цельно-молочной продукции, по свободным в 4 из 19, в очередях без талонов - в 16. Чтобы не занимать Ваше внимание, я передам вам эту справку.

Продажа продукции Общепитом за январь. Первые блюда в среднем по 4.50, вторые - 6.86, овощные - 2-1.52, компот - 1.01 коп. Для столовых производственных предприятий цены достаточно высокие, народ отказывается брать. Заметно уменьшилось посещение столовых.

Мы продолжаем наблюдение. Мы хотели проследить цепочку. Если объявленная цена 200 рублей, надо проследить закупочную цену мясокомбината. Мы пока не видели розничные цены на мясо. Я хотел бы просить Министерство сельского хозяйства проследить эту цепочку - от закупочных до розничных цен, потому что иногда шальные цены появляются.

Мое предложение как экономиста, что преступление, когда завышаются регулируемые цены, в тех случаях, когда нарушается постановление по регулируемым ценам. У нас это прошло по хлебобулочным изделиям и молочным продуктам. Это большое упущение, что мы не даем информацию. О высокой цене по всем каналам идет информация, а об ответных мерах, что Правительство объявило цены регулируемые, мы не слышим.

И второе. Я не заметил и по статистике не отмечается забота об ассортименте хотя бы каком-либо по продуктам, которые ^{на} объявлены регулируемые цены. Мы имеем информацию о том, что часто хлебобулочных изделий не хватает, очереди большие за хлебом.

Работа по ассортименту на местах по продуктам и товарам, будь то контрольное управление или другая структура, не наблюдается, почему-то молчат, может быть это неподготовленность сказывается.

По положению на местах мы обычно информацию даем и будем ее поставлять ежедневно. Мы разбили на 15 территорий и по недельным данным будет информация по ценам очень интенсивная. Будем стараться. Пока с Зверховским не установили контакта, чтобы совместно посмотреть цену в магазине, потому что по той методике, которая опубликована в газетах, цена не с неба берется и каждый, проходящий в магазин, может посмотреть ее. Но этого ни в руководящих органах, ни в печати не ощущается.

Какие еще соображения по части государственной статистики? Мы поговорим об этом, нам идет информация малоквалифицированная, людей не хватает. Я думаю, что официальной информации достаточно.

Если будет пожелание, мы будем давать по 70 позициям, которыми мы ограничились, информацию с 13 января. Первый результат будет в конце недели. Но я думаю, может сорваться.

Е.Т.ГАЙДАР

У меня два вопроса к Вам.

Вы смотрите ежедневные цены или цены на колхозном рынке?

П.Ф.ГУЖВИН

Ежемесячно, 13 числа каждого месяца. Цены на колхозном рынке не смотрели.

Е.Т.ГАЙДАР

Если можно, скажите, выборочно - по товарным запасам.

П.Ф.ГУЖВИН

Вывели отчетность по товарным запасам - по производству топлива и энергетики, добычи нефти, добычи угля, производству бензина, другим нефтепродуктам, по мазуту, вывозу дров

Е.Т.ГАЙДАР

А отчетность по запасам розничной торговли?

П.Ф.ГУЖВИН

Мы хотели бы от Министерства торговли получить их отчетность, они знают запасы.

В.Л.СОКОЛОВ

По объему продаж есть данные во Внешторге.

Е.Т.ГАЙДАР

Госкомцен, на Ваш взгляд какая ситуация?

В.А.ЗВЕРХОВСКИЙ

Мы считаем, во-первых, переоценка прошла нормально и спокойно. Мы получаем телеграммы с мест через Министерство связи примерно одинакового содержания.

Надо сказать, что сегодня население еще не прочувствовало всей глубины процесса повышения цен. Сейчас торговля продает остатки товаров и поэтому дали значительно меньший коэффициент - 2,3. Конец первой партии промышленных товаров был только вчера.

Процесс будет нарастать и, понятно, негативно. Передали, что началось снижение цен. Это единичный случай, когда сметана с 70 рублей понизилась до 32-37 рублей. Это прежде всего скоропортящийся продукт.

Рынок сегодня не работает, и те свободные - рыночные - пока не рыночные цены, пока это статистика произведенных товаров и продовольственных и промышленных. Поэтому что значит в части проверок цен информация достаточная? Надо сказать, что нарушений много. Если взять по удельному весу товаров, то удельный вес наибольший по хлебу.

Второй момент. Мы поняли, что цена включает НДС - в городе с надбавкой продавали. С НДС разобрались. Есть факты, что принимают по регулируемым ценам, продают по свободным.

Е.Т.ГАЙДАР Наказание какое?

В.А.ЗВЕРХОВСКИЙ

Когда идет разбор, то по существу сами нарушения небольшие. Гораздо важнее сам факт. Настроились в Башкирии продавать хлеб

на улице. Перехватывают машины с хлебом, останавливают и продают на улице по значительно большим ценам. Это надо пресечь на корню, чтобы не получило массового распространения это явление.

О сегодняшней ситуации. Сегодня выявились четыре болевых точки.

Первой я считаю, о чем следует поговорить сегодня, это о ценах на мясо-молочную продукцию. Цены регулируемые на основную мясо-молочную продукцию мы ожидали, что повысятся в 6-8 раз. Сейчас повышение цен идет значительно большее. Мясо мы продавали населению по 7 рублей, подняли вначале до 21, а первая партия - по 71 рублю, бывший Микояновский комбинат произвел отпуск по 119,80, то в розничной торговле оно 140 рублей. Пока торговля отказалась подписывать договор. Одна сосиска по повышенной цене будет стоит 10 рублей. Это немыслимая цена. То что давление идет, начиная с аграрного сектора. Мы проглотили повышение первое закупочных цен. Цена на молоко была рентабельной. Сегодня молоко реализуется по 4-5 рублей за литр. Москва и Московская область приняли решение, что коэффициент будет 6 вместо 3 по молоку.

В каждом регионе разное повышение. А нам стоять перед народом. Здесь, я думаю, есть предмет для разговора. Под этим повышением ничего нет, товаров в магазинах нет, они там не появляются. В результате - взрывоопасная обстановка, взрывной эффект.

Вторая, более сложная ситуация - Общепит. Ситуация проявляется сразу.

Мы идем на дополнительный НДС, дополнительную наценку и появляются цены Общепита. Дело в том, что хлеб поступил в Общепит по свободным ценам, а молоко надо дотировать. Иначе будет молоко стоить по 5:2 рублей в Общепите. И соответствующие явления на этот счет. Предприятия будут содержать столовые за счет своих средств.

Третье. Я был на совещании у Шохина. Сложная ситуация по медикаментам. Речь идет о том, чтобы из 3 тысяч медикаментов производимых, регулирующую цену оставить на 177 наименований, а на все остальные медикаменты цена будет повышена в 14-15 раз, а в аптеках эти цены будут в 20-25 раз выше. Учитывая сложную ситуацию, надо подождать с этим.

Е.Т.ГАЙДАР

Скажите, что сделали с динамикой цен, Вы следите за этим?

В.А.ЗВЕРХОВСКИЙ

Мы не следим, Госкомстат следит.

По детскому ассортименту появились первые товары по новым ценам на прилавках магазинов. Цены очень высокие. И когда детская коляска стоит 1 тыс.рублей, это просто так не пройдет. Детская одежда. Ее цена росла по договорным ценам и в декабре повысилась. Как нам жить дальше?

Второе. Ряд регионов вводит предельные цены по стандартному кругу продукции. Так делают в Белоруссии. Держат повышение в три раза. В Чувашии и Башкирии повышение в значительно меньших размерах. Татарстан ввел свою систему.

Он должен вводить предельную цену. Украина сделала так: дала дотацию 10 рублей на вареную колбасу. 140 рублей килограмм колбасы должен быть? Пусть рынок прикажет, что должно быть.

Я возвращаюсь к своему предложению. Может быть, директивный налог на добавленную стоимость - это реальный стимул, реальный рычаг снижения цен.

В одном городе цены были согласованы, решения принимали по социальной защите. Цены на детские вещи увеличить в 4-5 раз. С Министерством труда говорил. Нам надо делать эти акции с учетом тех возможностей, которые мы имеем по бюджету.

Но нам, конечно, нужно это делать с учетом тех возможностей, которые мы имеем по бюджету. В пятницу мы собрались по медикаментам - там стройная система. Это выливается в 50 млрд.рублей, ясно это.

Поэтому я что бы вот сделал, я считаю. Ну кстати, в отношении прогноза. Мы считали, что у нас повышение в три раза не получится. Мы считали по соответствующим группам товаров. Я сейчас не останавливаюсь на продукции производственно-технического назначения, я понял, что там тоже очень много проблем. И более того, увеличились требования к товарам.

Я считаю, что то, что в нашем плане, надо доделать все эти документы, что у нас было по плану. Антимонопольное законодательство - Нечаев, в субботу оно появится в "Экономической газете". Надо закончить вообще в реестром. Антимонопольного комитета нет, но Госкомстат тоже занимается этим делом, и нам надо завершить это дело, поскольку это единственный реальный рычаг воздействия на уровень цен.

Санкции за нарушение дисциплины мы тоже сейчас выясняем, их тоже надо выпускать, быстро все это делать. Ужесточить надо контроль за дисциплиной цен, потому что правовой нормы у нас сегодня нет.

Потом надо завершить работу по импорту, вы знаете, мы сейчас занимаемся этим делом.

И вот проблема межреспубликанских поставок, потому что Украина себя уже ведет совершенно непотребным образом. Там были предложения, поручения Мацица. Видимо, нам тоже надо собраться, механизм этот отработать надо.

Я думаю, в ближайшее время мы столкнемся, конечно, и с другими проблемами. К нам поступают сведения, часть акцизов там появляется. Появляются жалобы, что надо рассмотреть вот эти вещи. Увеличивается

II

скармливание хлеба скоту. Это соотношение цен на хлеб и комбикорма будет менять, оно требует дополнительной проработки.

И может быть, это не сегодняшнего дня, но я думаю, надо серьезно сейчас подходить к проблеме эквивалентности обмена между промышленностью и сельским хозяйством. Весь мир вообще поддерживает свой, но я думаю, так, через рынок мы эту проблему не решим.

Е.Т. ГАЙДАР

У меня один вопрос. У вас ведь, по-моему, в нормативных документах предусматривалось ввести санкции за нарушение дисциплины регулируемых цен.

В.А. ЗВЕРХОВСКИЙ

Нет, там есть, мы также само положение разработали. Но в чем суть дела? У нас в бывшем Законе о предприятии были четкие санкции: кто нарушил, взимается в таком-то размере штраф. Когда отменили законодательно Закон о предпринимательской деятельности, это дело ушло, поэтому сегодня и нет норм. Поэтому нам надо быстрее утвердить вот эти положения.

Е.Т. ГАЙДАР

Сейчас мы можем применять какие-то санкции на основе действующих?

В.А. ЗВЕРХОВСКИЙ

Мы их применяем. Но я должен сказать, что все обзавелись грамотными юристами. Пока мы действуем на основе постановления 1989 года. Сейчас есть Указ Президента, нужно сейчас утвердить то положение. С Лазаревым мы согласовали его, с Минфином согласовали, надо утвердить. Даже правовые нормы - как это надо, распоряжением, постановлением утвердить?

Е.Т.ГАЙДАР

От вас и, наверное, от налоговой инспекции мне нужна короткая справочка по тому, к кому мы применяли санкции за нарушение дисциплины цен. Возможно? Это надо до сегодняшнего вечера.

ЗВЕРХОВСКИЙ. Хорошо.

А.П.ВСТУЖАНИН

Егор Тимурович, я с ситуацией согласен. Но хотел бы сказать, что на средства производства, товары и услуги цены растут для сельских товаропроизводителей значительно быстрее и значительно больше поднимают, чем идет цена на сельскохозяйственную продукцию, на сельскохозяйственное сырье. Вот что мы улавливаем.

Учитывая все, все, все, какую работу мы провели. Мы быстро и оперативно дали рекомендации на места, чтобы были цены у нас не с загибами, как это сейчас. Мы проанализировали на местах.

Во-вторых, мы быстро и оперативно собрали всех руководителей, пока формировали, для того, чтобы с ними провести соответствующую работу. Мы провели работу с главами администраций. Им дали телеграмму о том, что бы мы хотели от них для того, чтобы все-таки включать какие-то регуляторы цен на аграрную продукцию и на конечную продукцию для торговли. И провели еще ряд таких мероприятий.

дальше. Мы усилили всю службу ценообразования, которая занимается политикой цен. Мы отработали информацию сверху вниз и снизу вверх по всем вопросам. Что мы предлагаем?

Ну, принятые меры в какой-то мере позволили нам кое-что сделать, чтобы отрегулировать цены, чтобы они не в бешеных размерах возрастали.

Но тем не менее общая информация правильная, везде, правда, по-разному, но в деталях и в частности, к примеру, по сметане и по

другим продуктам поднимали вопрос. Мы дали такую информацию, что рынок все-таки в ряде мест начал работать. Например, сметана была в Кургане 140 рублей, сейчас она стоит где-то 60 рублей и т.д. Я не буду детализировать. Короче говоря, началось регулирование. Ну, почему? Это понятно. Потому что никто не стал покупать, она стала пропадать, поэтому вынуждены были сбавлять цену.

Что мы предлагаем, Егор Тимурович. Первое. Создать во ^{регионах} ~~всех~~ республике согласительные комиссии по ценам на аграрную и агро-промышленную продукцию. В эти согласительные комиссии должны войти представители сельскохозяйственных товаропроизводителей, нашего АПК, профсоюзы, руководители глав администраций или по их поручению кто-то, представители иного ведомства. И на этих согласительных комиссиях рассматривать эти вопросы специально регулярно, может быть, даже еженедельно, пока вот такое создано по ценам напряжение.

Второе. Правительству республики по перерабатывающим предприятиям ограничить уровень рентабельности в пределах норматива. Все-таки бешено цены возрастают не у сельских товаропроизводителей, а именно там. Вы посмотрите, мы даем налог больше с одного килограмма или с одной тонны продукции, чем он обходится сельскому товаропроизводителю. И вообще это неразумно. В какой стране это можно наблюдать? Только у нас.

Третье. Отменить налог на добавочную стоимость по ряду продуктов. Это - хлеб, молоко, кефир, творог, ну, мука и еще, может быть, на какие-то продукты. Все-таки 28% надбавка на добавочную стоимость в таких бешеных ценах - это понятно, какая идет накрутка для покупателя. И 25% - торговая наценка.

Я считаю, что нам необходимо торговым организациям ограничить торговую надбавку.

А.М.ЖЕГЛОВ. 15% мы хотим на мясо сделать.

А.П.УСТЪЖАНИН

Вы хотите 15%, а я разбирался вчера с Москвой, по яйцу, смотрите: в одном регионе - 10, в другом - 15, в третьем - 20, в четвертом - 25. Что же говорить?

Четвертое. Учитывая сезонный характер производства молока, к примеру, и учитывая сезонный характер затрат, а эти затраты возрастают, к примеру, зимой раз в пять по сравнению с летом в отдельных регионах, нам необходимо разницу в возмещении цен на молоко, к примеру, как-то отрегулировать в соответствии с этим сезонным характером производства.

И наконец, я бы считал, что нам, тем, кто этим занимается, надо регулярно встречаться и анализировать ситуацию как-то вместе и находить пока вот на этом этапе взаимоприемлемые решения.

Мы бы очень просили, Егор Тимурович, вот эти наши предложения не только учесть, но и принять их.

Е.Т.ГАЙДАР. Хорошо. Министерство торговли, пожалуйста.

В.Л.СОКОЛОВ

Положение дел в реализации товаров в Российской Федерации очень напряженное. Мы ведем анализ каждый день по 20 территориям. Четко владеем ситуацией по каждой позиции практически. Владеем вопросом ситуации формирования цен, как они проходят, и сделали даже анализ по формированию цен, где, на каком этапе, с учетом тех замечаний, которые Борис Николаевич высказывал по итогам своей поездки. Мы собирались с министрами, когда он приехал из Ульяновска, Нижнего Новгорода. Сейчас я имею виду по Брянску и по Санкт-Петербургу. Мы с учетом всех этих дел провели анализ, где зарыл узел тех проблем, которые рассматриваются.

Положение дел, конечно, сегодня сложное на товарном рынке, но одно неоднозначно по Российской Федерации. В ряде регионов, будем говорить так, обстановка более или менее удовлетворительная, но в ряде территорий она крайне накалена и очень сложная. Она осложняется прежде всего и по хлебопродуктам.

Мы уже собирались по данному вопросу и рассматривали. Реализация хлеба в первое время была такая, что спадала, сейчас опять реализация хлеба возрастает, т.е. в территориях пошел опять поворот на увеличение реализации хлеба.

Но судя по тому, что запасы везде довольно ограничены, сегодня мы дать больше ресурсов по крупе, по муке территориям не можем. Вы знаете, что мы постановление приняли, что муку мы дали на уровне факта прошлого года, I квартала, а реализация значительно выше, чем в I квартале прошлого года. А мы дали пока объем на уровне прошлого года. А по крупе мы дали вообще объем 50% к факту I квартала прошлого года. Но с учетом того, что все товары подорожали, а более дешевый продукт идет более успешно по реализации, безусловно, и заявки торговли возрастают на те продукты, которые имеют более высокие цены.

Но вопрос еще и в другом с хлебопродуктами. С учетом того, что не во всех территориях имеется мука I и II сорта, на которую мы держим четко регулируемые цены, определенные, т.е. цены на некоторых территориях действительно на хлебопродукты остаются, потому что регулируемых цен, получается, нет, и цены получаются на хлеб очень высокие против тех.

Мы с Минхлебопродуктов уже на эту тему вели разговор, считаем, надо поправить положение. Но ситуация сложная, я знаю, что вы лучше и меня знаете положение по хлебопродуктам, мы рассматривали не раз, поэтому обстановка сегодня по хлебу еще не нормализовалась. Утешать

себя тем, что где-то в территориях спад произошел, нельзя.

Е.Т.ГАЙДАР. Нет, по хлебу не может быть сброса, если это критическая точка сейчас.

В.Л.СОКОЛОВ

Что касается продуктов животноводства. С учетом того, что на ряд товаров остались регулируемые цены, молоко, кефир, творог обезжиренный, ну, мы знаем, что мы уже дали с вами такое разрешение главам администраций на местах уже отпускать цены с учетом тех возможностей, которые складываются на месте.

Конечно, это повлияло, в ряде территорий цены рассматриваются, цены уже повышаются, где-то дотируются за счет местных Советов. Но по крайней мере, все территории такое указание имеют, что в принципе, значит, можно рассматривать этот вопрос как более благополучный.

Но положение здесь таково. Там, где цены особенно возросли, конечно, идет реализация там уже меньше дотации от Москвы, там масло где 200 рублей, где масло 180 рублей, животное. Где 90 - там более или менее успешно идет. Ну а на территориях, где 40-50 рублей, видите, как цена на территориях, - от 40 до 200 рублей масло животное, такое идет соотношение на территории России в этом плане. Поэтому ряду территорий, которые, конечно, дотационные, в которые завозится, им еще сложнее, потому что отпускная цена высокая. Значит, получатели получают на территории дотационной все очень дорого. Отсюда идет формирование общественного питания, в детских лечебных учреждениях и т.д. Я даже остановлюсь на этом позже.

Это просто в целом ситуация, я не буду останавливаться подробно, терять время. А как сегодня складываются просто отдельные вопросы цен?

Ну вот мы сделали выборку, взяли разный круг городов, я вам ее оставляю, как сегодня формируются цены, допустим, по отдельной продукции. Ну взять, допустим, Нижний Новгород, где был Борис Николаевич, спросил, почему мало 208 рублей за килограмм. Действительно, мало 208 рублей за килограмм. Как она сформировалась? У нас в Российской Федерации есть цены на мясо от 90 до 350 рублей за килограмм, сметана - от 30 до 84, колбаса - от 55 до 115, масло сливочное - от 90 до 250 рублей. Вот такие разбросы в Российской Федерации в ценам по этим товарам.

Как расчеты цен формируются сегодня, отпускных цен? Вот Нижний Новгород. Масло Крестьянское: за одну тонну продукции стоимость сырья стоит из 207 рублей в целом 109 рублей 30 копеек, затраты по переработке - 2 руб.70 коп. с килограмма, производственная себестоимость вместе с ней составляет 112 рублей, если сложить, рентабельность предприятия - 25%, итого - 28 руб.60 коп. Оптовая отпускная цена составляет 140 руб.60 коп. Налог на добавленную стоимость - 28%, 39 руб.40 коп. Итого отпускная цена с учетом НДС - 180 рублей. И торговая надбавка - 14%, 26 рублей. Итого - 206 рублей килограмм масла.

Борис Николаевич задал вопрос директору магазина в Нижнем Новгороде, почему 208. Она говорит, я готова на ваших глазах вообще всю торговую надбавку снять, все 14 процентов. За 180 разве мы будем покупать? Он говорит, конечно, нет.

Поэтому где мы накручиваем вопрос о том, что это именно у нас торговля виновата, т.е. ее торговая надбавка является одним из условий моментов здесь.

Приведу пример, допустим, масло крестьянское в г.Омске. Стоимость его такова: стоимость сырья у них уже 73 руб., допустим. Или вот

сметана - допустим, цена 42 рубля. Из чего складывается? Торговая надбавка - 13%, 5 рублей с 42 рублей, все остальное идет в производство.

Молоко питьевое, допустим, по Красноярску характерный пример. Ну как тут можно, когда литр молока в Красноярске стоит 15 рублей 27 копеек? Из чего складывается? Стоимость сырья - 8 руб.32 коп и т.д. Вы меня извините, из чего она складывается? А мы говорим, что торговля виновата в этом плане.

По мясу свинины, допустим, у меня тасчет, то же самое: торговая надбавка - 6 руб.30 коп., а мясо - 54 руб.40 коп. Разве в этом дело?

Поэтому, конечно, вот о том, что надо создать такие согласительные комиссии на местах, которые будут внимательно рассматривать, безусловно, этот вопрос заслуживает самого непосредственного внимания. Я вам оставляю эти все расчеты, есть по Москве, по всем комбинатам, как складывается мясо, как поступает, сколько стоит колбаса. Полностью я вам оставляю расчет, который у нас есть.

Я не буду вести разбор, просто по констатирующим вопросам, допустим, по общественному питанию, поскольку он заслуживает внимания. Конечно, общественное питание, уже Владимир Александрович говорил об этом, с учетом того, что цены в общественное питание мы спустили только свободные, т.е. там даже и хлеб и молоко - никаких регулированных цен нет, а только свободные. У школьников питание теперь составляет 12-15 рублей одноразовое. Школьникам сегодня практически родители денег не дают. Школьное питание практически приостановлено.

У студентов сегодня питание стоит от 18 до 20 рублей одноразовое. Трехразовое питание в профтехучилищах - 55-60 рублей.

Ну и с учетом того, что мы еще дважды в общественном питании

накручиваем НДС, ну это вообще никуда не годится. Мы ее один раз накрутили, завтра мы еще 28 процентов. Ну кто же сегодня выдержит, какой школьник, студент? Сейчас стоит вопрос возмещения, я сейчас скажу. То есть мы дважды накручиваем в общественном питании для того, чтобы получить деньги. Весь расчет у меня есть, я могу вам отдать, по всем этим делам.

Мы раньше давали возмещение: школьникам мы давали 41 копейку, студентам - 1 рубль, которые Правительство предусматривало решением. Что сегодня 41 копейка и 1 рубль в сегодняшней обстановке?

Есть территории, ну, допустим, Москва, где приняли решение и полностью дотируют. Московская область приняла решение, но это просто единичные территории, которые можно показать. Во всех других территориях практически дотации нет. Для того, чтобы сегодня дотировать питание, нам нужно сегодня 25 млрд. рублей, чтобы их сегодня привести к тому же уровню дотации, который у нас раньше был. Это просто сама ситуация в общественном питании, как она сложилась сегодня.

Поэтому мы считаем, что сегодня, конечно, ни в коем случае по тем ценам, которые регулируются. Общественное питание должно отпущаться по этим ценам, по регулируемым.

Второе. Конечно, нам сегодня в общественном питании НДС отменить, его нельзя сегодня ни в коем случае вводить.

И третий вопрос, который мы сегодня ставим, это, конечно, вопрос тот, чтобы предусматривать дотации из республиканского фонда. Если из местных бюджетов взять, мы такие рекомендации дали на места, но дело в том, что очень мало на территориях решается данный вопрос.

Я вам все расчеты покажу, как складывается обед в школьной столовой, из чего, как в студенческой, как в ПТУ и т.д., я вам их оставлю, чтобы вы могли их посмотреть.

Вы задали здесь вопрос, допустим, каковы цены сегодня на рынках. Мы по территориям ведем цены на рынках и одновременно, как они сегодня формируются по-свободному. В одной территории только, где цены свободные были выше, чем на рынке. Я вам тоже это дам. Во всех других территориях они или равные с рынком, или чуть ниже розницы. Выше было или в Липецкой, я вам скажу, я сейчас не помню. Причем, особенно мясопродукты, сметана, чуть не на 20 рублей было в торговле выше, чем на рынке. Мы такие данные вам дадим, они у нас имеются.

Ставили, допустим, сегодня вопрос, каковы сегодня товарные запасы в торговле. Конечно, с учетом того, вы хорошо знаете, что в прошлом году производство товаров продовольственных упало на 3%, непродовольственных - на 1%, а если посмотреть в натуре, там вообще идет очень большой спад. Поэтому мы с товарными запасами вышли всего на 33 дня, а имели мы его в прошлом году 44, т.е. в принципе на 11 дней снизились товарные остатки. По продовольственным товарам они снизились до 35-40%, товарные остатки, т.е. мы вышли в принципе с мизерными товарными остатками, которых мы вообще никогда не имели, такого низкого товарного остатка. Но учитывая, что у нас госрезервы практически с вами тоже по нулям проходят, в промышленности вообще остатки сокращенные, т.е. у нас сегодня товарная интервенция, чем насытить рынок, пока не имеется. По импорту такая обстановка сегодня в целом, поэтому вся эта интервенция, там очень сложно сделать, чтобы насытить хотя бы этими товарами. Меры принимаются, мы вам раскладку представим в ближайшие дни.

Вот так вкратце, какая обстановка сегодня складывается.

Е.Т.ГАЙДАР

Как у нас ситуация с реализацией промышленных товаров? Впервые вчера только начали поступать.

В.Л.СОКОЛОВ

Я вам скажу, как с промышленными товарами. Действительно, частично оптовые предприятия были на переоценке, потому что в рознице можно было быстро переоценку сделать, а в оптовых предприятия по-дольше. Сейчас они уже заканчивают, и те предприятия, которые были в опте, они тоже пойдут в розницу.

Промышленности еще долго согласовывать цены, как быть сегодня. Но такие они сегодня цены дадут, я вам могу просто привести отдельные примеры, над которыми надо задуматься и здесь. Вот, допустим, отдельные товары, особенно вот товары культурно-бытового назначения. Стиральная машина "Сибирь" - сейчас предлагают 10 тыс.рублей, промышленность, они ее накрутили почти, наверное, в 40 раз выше, чем была. Велосипед "Кама", который стоил 120 рублей, сейчас будет 2300, такую представляют цену на согласование.

Отдельные товары мы берем, не отказываемся. Вот, допустим, пододеяльники предлагали сегодня по 230 рублей. Ну, конечно, это цена дикая, они лежат, никто их не покупает, за 120 покупают, а за 230 рублей это лежит мертвым капиталом.

Хорошо покупают импортные костюмы - от 1500 до 2000 рублей, все проходят без задержки, и импортные костюмы, конечно. Что касается отечественных, тут вопрос, конечно, другой, тут уже встанет, т.е. не то качество. Цена на наши костюмы от полутора до двух тысяч рублей. Китайские куртки по 1200 рублей тоже проходят, мужские бронеотечественные - 170 рублей, проходят

Е.Т.ГАЙДАР

Начали ли к вам поступать в продажу автомобили легковые по новым ценам? Автомобили, телевизоры, холодильники, стиральные машины.

В.Л.СОКОЛОВ

Пока еще нет, т.е. идет согласование, мы знаем, что сейчас по автомобилям. Во-первых, мы их не продаем, автомобили, потому что надо отдать целевым назначением. У нас задолженность по чекам банкам, по всем другим, поэтому мы здали распоряжения. Цены вы знаете лучше меня, новые.

Е.Т.ГАЙДАР. Холодильники, телевизоры, стиральные машины.

В.Л.СОКОЛОВ

На холодильники тоже закручивают цену - до 5 тысяч.

Е.Т.ГАЙДАР

Когда можно будет пойти в Москве и за 15, 125 тысяч купить телевизор? Сегодня можно? За сколько угодно, но так, чтобы я мог прийти и купить.

В.Л.СОКОЛОВ

Я думаю, сегодня нет. В прошлом году, даже в лучшие времена начинали покупать после 10 января. Промышленность всегда формировала так план, что мы начинали с 10-ого числа получать товары. В этом году, вот сегодня 15-ое, еще пока от промышленности мы товаров не получаем, идет пока еще на данном этапе согласование цен, потому что бывают такие цены, что вообще невозможно.

Приняли такое решение, собирали совещание, мы сейчас отправим своих товарищей по ряду предприятий посмотреть, почему такая цена, 10 они или 15 тыс. Мы хотим вот такую цепочку посмотреть, хотя бы реально представить для того, чтобы оценить. Ну, может, мы первую партию будем безусловно брать, потому что надо взять и посмотреть, пойдет за такую цену или не пойдет. Но если мы не продадим, вы знаете, что нам на хозяйственную деятельность, ради Бога, тут не в хозяйственной деятельности. Мы можем и снизить и пойдет товар.

Е.Т.ГАЙДАР

Скажите, в какой степени промышленность готова реализовать на основе комиссионного договора свои товары? Они назначают цену, вы берете на комиссию и т.д.

В.Л.СОКОЛОВ

Они на это дело не пойдут, это однозначно, потому что мы должны тогда сразу с ними рассчитаться. А продадите вы или не продадите, за счет себя рассматривайте, это ваше дело, т.е. установят такую торговую надбавку, которая бы вам закладывала туда степень риска. Но она сегодня на это не пойдет, потому что мы должны с ней сразу рассчитаться.

Е.Т.ГАЙДАР

Как ситуация с коммерциализацией за последнюю неделю после Нового года.

В.Л.СОКОЛОВ

Когда мы с вами совещались, говорили, что будет в ближайшие дни 15 тыс., а наши сегодняшние расчеты показывают - 21 тысяча, где-то 34%, это мы с вами подойдем уже к этому времени. То есть бригаду мы, конечно, послали, все поехали по территориям.

Е.Т.ГАЙДАР. Есть первые результаты какие-то?

В.Л.СОКОЛОВ

Уже телеграмму такую подписали, послали, наши товарищи работают, результаты есть. Они все сегодня, уполномоченные глав администраций, встречаются сегодня, комиссии созданы на местах, прорабатывают. Мы их командировали на неделю, поэтому в конце недели они возвратятся, я вам в начале той недели дам полную справку, как работала шла.

Е.Т.ГАЙДАР. Еще у меня один вопрос - по Москве.

В.Л.СОКОЛОВ

По Москве я вам обещал сказать. У них из 4,5 тыс. предприятий имеют сегодня счета 2500.

Е.Т.ГАЙДАР

Еще один вопрос - экстремально высокая сохраняющаяся разница в ценах на важнейшие товары народного потребления в Москве и в близлежащих регионах. Ну, она традиционно была понятна, пока она в Москве по рыночным ценам реализовалась, очень маленькая доля продукции, за счет существования в Москве населения из валютных стран, которое кормилось с мирового московского рынка.

Сейчас сохранение вот такой экстремальной разницы между Москвой и близлежащими регионами намного сложнее, если не предполагать действительно, что есть какие-то чистые ... в товаропотоках между Москвой и близлежащими регионами, по уровню цен на рынках близлежащих городов и Москвы и т.д.

Ваша точка зрения, что можно сделать для того, чтобы эту разницу нам снять.

В.Л.СОКОЛОВ

У нас традиционно складывалась – Москва и Санкт-Петербург, а Москва особенно, мы всю ресурсную часть Москвы, особенно по промышленным товарам, 70 процентов имели за счет импорта. Поэтому в то время Москва традиционно в товарах заинтересована не была в наших и когда товары ей предлагали из других территорий, она отказывалась, у нее был один импорт.

Сегодня, конечно, ситуация изменилась. Сегодня мы уже любой товар готовы взятьно его нет ни у них, у нас тоже нет. С учетом того, что сегодня импорта значительно меньший объем, я думаю, что цены где-то будут государственные, где-то приблизительные равные близлежащим территориям. Рынок, конечно, усложнил ситуацию, потому что по продовольственным товарам по импорту мы считали почти 50, а где-то 70 процентов импортными товарами доходило. А сегодня мы импорт обозначили, как он должен идти и цены формироваться будут. Конечно, в Москве цены будут выше.

А.П.УСТЮЖАНИН

Скажите пожалуйста, сумеем ли мы сделать так, чтобы не по рыночным ценам продавались телевизоры, холодильники, увеличим цены в три раза, но не больше? Иначе обманем.

В.Л. СОКОЛОВ

Тот же самый вопрос, который мы рассматривали в Правительстве. Полностью мы компенсировать не можем, компенсировать определенную часть. Я считаю, что надо рассматривать, чтобы знал свой товар, за него сдал продукцию по тем ценам, которые есть.

Е.Т.ГАЙДАР

Выходите с предложением, взяв за основу принятое решение по целевым вкладам северным. Примерно на этой основе будем пытаться решать.

Мы получили сегодня по культтоварам, могу дать справку по телевизорам. Их стоимость возрастет в 7 раз, зарплата в 2 раза. Резко возрастет сумма прибыли, будем считать в 25 процентов. НДС - 21 процент, по цене накрутка колоссальная и торговая надбавка - 25 процентов. Поэтому стоимость телевизора из двух тысяч превращается в 15 тысяч.

В.Л. СОКОЛОВ

На каждой стадии проработки добавляется. Получили ответ официальный от промышленности. Промышленность уже 28 процентов включила, получает общественное питание от промышленности. Теперь формирует продукты общественного питания, торговые наценки накручивает 21,8 процента. Вы внимательно посмотрите, убедитесь что это так, когда мы с вами встретимся. Не беспокойтесь. Мы Вам писали, а Вы не ответили до сих пор.

Е.Т.ГАЙДАР

Хорошо. Спасибо.

До сих пор мы говорили исключительно о предложении и об уровне затрат. Кто из наших уважаемых ведомств обслуживает спрос и проблему со спросом, реакцию спроса на новые цены, спросовые ограничители, проблему реализации продукции и т.д., занимается этой второй стороной?

А.П. УСТЮЖАНИН

Мы отслеживаем, как продавать сметану и все остальное.

Е.Т. ГАЙДАР

Да, да. По каким из товаров Вы встретились с проблемами по спросу наиболее серьезными?

УСТЮЖАНИН Когда завернули эти цены на скоропортящиеся продукты.

Е.Т. ГАЙДАР Сметана, колбаса, мясо.

А.П. УСТЮЖАНИН Мясо, нет

Е.Т. ГАЙДАР Сметана, колбаса.

А.П. УСТЮЖАНИН

Поэтому мы просим отменить налог на добавленную стоимость по этой группе товаров.

Е.Т. ГАЙДАР

Наоборот, зачем же? Как раз там, где то счастливое будущее, к которому мы так стремились. И вы все остальное должны вывести на этот уровень...

А.П. УСТЮЖАНИН

Мы не можем этого сделать, потому что не получается.

Е.Т. ГАЙДАР Понятно.

Налоговая инспекция, пожалуйста.

Ю.М. УЛЬЯНОВ

Мы провели большую разъяснительную работу на совещании здесь в Москве. Сейчас они провели у себя на территории по налогу на добавленную стоимость и по акцизу. Сейчас проходят совещания

уже в регионах по отраслям, где участвуют наши товарищи. Кроме того, разослали всю печатную продукцию. Здесь у нас 80 тыс. финансовых газет, статистика - 80 тысяч, хорошо, что издали 240 тысяч. И все это надо распределять.

Материалы, мы стараемся практически обеспечивать ими все промышленные предприятия. В настоящее время 16 человек, включая руководителя нашего, уехали в области, смотрят, как организовано там.

Мы отправили телеграммы на места, где просили дать информацию, как идет этот процесс на местах. Первого декабря там должен был платеж. Из 88-29 прислали. Я Вам две первые зачту, они все примерно одинаковые: сколько проверили. Проверили из существующих предприятий около 60 процентов, из них 30 имеют машины. Те же самые санкции к ним применяют.

Какие основные недостатки, что говорится и что подтверждает выезд на места? Откуда средства на расчетных счетах? В основном отсутствие средств на расчетных счетах, поэтому не могут отчисления на перевозку.

Отгрузка продукции началась из-за того, что разные праздники были, где-то с 8 числа не раньше этого месяца, отсюда и платежи страдают.

Не заключено много договоров из-за отсутствия сырья на поставках, поэтому отгрузка задерживается.

В настоящее время вот такие сведения у нас есть и это подтверждается выездом на места. Числе 16-17 мы будем иметь первые результаты и сведения с мест.

Е.Т.ГАЙДАР

Что действительно ли выявляются серьезные трудности при расчетах НДС, жалобы массовые, что не понимаем, не знаем, не видим?

Ю.М.УЛЬЯНОВ

Пока до нас не дошло. Пока такого у нас нет. Налоговые инспекции пока работают вместе с нашими работниками, пока все спокойно, другого до нас не доходит.

Е.Т.ГАЙДАР

У меня просьба вместе с Минторгом посмотреть, что вызывает сомнения в общественном питании, там, видимо, какое-то взаимное непонимание из-за несовершенства, может быть, инструкций, может быть, их подработать в случае необходимости.

Ю.М.УЛЬЯНОВ Вместе с Министерством финансов поговорить.

Е.Т.ГАЙДАР

Естественно. По Вашим данным, никаких принципиальных проблем пока нет.

Ю.М.УЛЬЯНОВ . Пока нет.

Е.Т.ГАЙДАР

Очень хорошо.

М.В.ШПИЛЬКО

Из 16 документов, которые принял Верховный Совет, издано только два - по налогам на добавленную стоимость и акциз.

Работа была проделана действительно большая. Выступали до первого числа то, что могли, обеспечили информационным обеспечением, в печати, в "Российской газете" я выступал, по радио выступал, намечали выступление по телевидению.

Что бы я по механизму сказал? Мы его проиграли механизм исчисления налога на добавленную стоимость, когда в прошлом году работали с налогом на продаж. Механизм налога на продажи по сути дела был построен на механизме налога на добавленную стоимость. Разница заключается в том, что там действовал налог с оборота, а тут отменили, получается, я бы сказал, что это счетные налоги. Экономистам это все понятно.

Дело в том, что у нас получилось, что некоторые структуры, которые в прошлом году не платили налог с продаж, а в основном это касается посредников и биржи. Вот их действительно налог на добавленную стоимость задел теперь самым непосредственным образом.. Теперь они со своей продукции должны выплачивать 21,88. Они и начинают ахать. "Что же получается, у нас 45 процентов налог с прибыли да плюс 28 к этому - это 70 процентов". Я говорю, вы неправильно считаете. Нельзя так считать. Источник ведь совершенно разный уплаты. Поэтому я им сказал, вот такие шороховатости.

Теперь идет непосредственное столкновение с исчислением этих сумм, мы начинаем их разъяснять. Посредники - это аукционы и биржи, по сути дела занимающиеся посреднической деятельностью, я думаю, что до них это хорошо дойдет.

Но то что надо форсировать и другие реформы, иначе получается, что налог на прибыль наши товарищи, которые сидят в Верховном Совете, все время редактируют, а их надо срочно издавать. Если про налог на прибыль мы дали телеграммы, что мы можем обходиться в первом квартале с коэффициентом повышения или возьмем третий квартал, у нас предложений много, поменять, то надо срочно форсировать

внешний налог, который совершенно принципиально исходит из реальных исчислений. Если в прошлом году и раньше у нас все сводилось , исходя из месячной заработной платы, теперь все будем делать месячный расчет. Это же надо подготовить. В первую очередь подготовить счетных работников и надо подготовить самих работников, чтобы они были проинформированы. Прошло две недели, как приняты законы, никак не могут сделать, а это 14 документов.

Ю.М.УЛЬЯНОВ Мы будем смотреть, что было принято.

М.В.ШПИЛЬКО

Егор Тимурович, все уповают на то, что с взиманием этого налога ставка высокая на 28, здесь товарищи предлагают, может быть его сделать дифференцированным. Такая практика существует, что есть дифференцированные ставки на медикаменты 2,2, понижен^{ая} ставка на 5,5 стандартная ставка - 18,6 и на товары люксовские где-то 22 и больше, и на другие тоже. Мы остановились пока на средней ставке. Понятно, у нас многие товары налогом с оборота не облагались. Мы установили среднюю ставку на мясо, молоко. Мы пошли на это умышленно. То что говорили - отменится. А что тогда отменится - на мясо, на молоко. Когда будут колхозы, совхозы будут покупать удобрения, семена, фураж, бензин, они будут покупать с налогом на добавленную стоимость. Тогда надо источник им - мы разницу делаем, берем разницу. Во что у нас упирается? Упирается в том, что мы за пределы России в государства-члены Содружества тоже отправляем с налогом на добавленную стоимость. Мы еще не полностью возможности налогового регулирования используем экономически для местных бюджетов. Если этот вопрос возникнет, тогда он совершенно по разному получается налог. Конечно,

на нашем уровне производительности и производственных отношений, надо работать с одной ставкой.

А.П.УСТЮЖАНИН

через
Мы должны налог стимулировать производителя, а мы с вами делаем наоборот.

М.В.ШПИЛЬКО

Мы тогда отменим налог на добавленную стоимость, как они сами вычитают полученную сумму, они будут просить из бюджета?

Е.Т.ГАЙДАР Не будем спорить

М.В.ШПИЛЬКО

Документы приняты, идет поток просьб об увеличении льгот.

Е.Т.ГАЙДАР Никаких просьб.

М.В.ШПИЛЬКО

Вы понимаете, столько писем. Открытое письмо Вам Салуцкого, от военнослужащих.

Е.Т.ГАЙДАР

По Салуцкому другое совершенно предложение - не льготы давать, а наоборот ввести дополнительный налог по некачественной литературе и по демографическому ширпотребу.

М.В.ШПИЛЬКО

Мы приняли большой пакет налоговых платежей, надо будет сформулировать. Сейчас возникает задача, посмотреть что приняли другие союзные республики. Нам кажется, что здесь нужны общие

правила. В Белоруссии, например, по-другому считают налог на добавленную стоимость. В отношении ставок по иному принципу, это надо будет проанализировать. Главное, что мы сейчас работаем над тем, что сделали в Москве как исчисляются эти платежи. Есть масса нарушений. Сейчас надо обеспечить с января те ассигнования, которые обеспечены в бюджете в первом квартале.

Е.Т.ГАЙДАР

Кто у нас из банка. Ситуация как у нас с наличностью, динамику вкладов и наличности?

Т.Н.ЧУГУНОВА

Наши прогнозы, к сожалению, не оправдались, и на сегодняшний день и десяти миллиардный дефицит как у нас был, к сожалению, так и не сдвинулся с мертвой точки. Если говорить по десяти дням поступлений от выручки из торговли, где-то увеличилось в кассы банка на 253 процента по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

Если говорить о среднедневных поступлениях, то по сравнению с прошлым годом они тоже возросли, величина 267 процентов. Если сравнить с декабрем прошлого года, то снижение порядка 20 процентов поступлений в кассу банка.

Здесь одновременно происходит второй процесс, здесь тоже не очень радостная картина. Здесь аналогичная пропорция выдачи за этот период, что связано с повышением заработной платы. По сравнению с базой прошлого года 267 процентов, мы платили 209. По декабрю, а в этом году сокращение поступлений на 20 процентов.

Если говорить о первоочередных шагах - это выплата зарплаты II млрд.рублей пока, к сожалению, остается. Выплаты наши были связаны также с тем, что отдельные предприятия стали сдавать большие суммы денег.

Если в прошлом году за этот период Сбербанк, наоборот, излишек вернул в размере II миллионов рублей, то в этом нам пришлось давать Сберегательному банку 500 миллионов рублей. Естественно, из-за либерализации цен увеличилась потребность населения в деньгах, а также из-за выплаты пенсий и зарплат через сберегательные банки.

В чем мы здесь видим возможность решения проблемы?

Я думаю, что это два пути, они уже известны. Это чеки и векселя.

Если говорить по векселям, то практически этот документ готов. Его уже нам напечатали как документ в Югославии, до 20-того числа они уже должны быть на нашей территории, и они будут рассылаться по тем регионам, где в экспериментальном порядке они будут внедряться.

А что касается, чеков, то организационные вопросы все прорешены, мы собирались и с торговлей, и со Сберегательным банком, готовы к этому процессу, но самого документа чека, его, к сожалению, нет. Здесь должно быть воздействие на Гознак, который должен отпечатать чеки. Этим мы каким-то образом снизим остроту денежного обращения.

Е.Т. ГАЙДАР

По эмиссии за первые 13 дней у вас есть данные? По вкладам?

П.И.ЖИХАРЕВ (Сбербанк)

Здесь три момента. Первое то, что общая напряженность денежного обращения привела к тому, что очень многие предприятия, торговые, комиссионные, коммерческие, потребсоюз перестали выдавать деньги наличными деньгами, перечисляют их во вклад. То есть, в Сберегательный банк только в четвертом квартале не деньги, а бумажки поступили на 32 миллиарда. Эта сумма, за четвертый квартал, кото-

рую мы не собирали за предыдущую пятилетку. То есть, идет вал нарастающий. Даже если комиссионный магазин продает какую-то крупную вещь, он не дает деньги, я не знаю, что он с ними делает. Но не дает деньги, то ли он их продает куда-то, а перечисляет во вклад. У нас есть система, по которой мы не отказываем в перечислениях во вклад любых источников доходов. Поэтому пенсия увеличивается, гонорары практически перестали выдавать, за проданную корову вам никто денег не даст - иди в Сберегательный банк. Поэтому то, что мы собираем деньги, собираем плату за квартиру, газ, телефон, и очень много денег - это прилив во вклады, даже этих денег не хватает для того, чтобы рассчитаться.

У нас 10 миллионов человек получают зарплату. Сельхозпродукты, пенсии, гонорары - практически все навалилось на Сберегательный банк. Но в этих условиях мы очень помогли денежному обращению. Не будь этой ситуации, я не знаю чем бы все это кончилось. 32 миллиарда мы взяли на себя.

Теперь по вкладам. Весь последний год гуляют постоянно всякие слухи. И они влияют на издерганных людей в такой мере, что влияние повышения цен перекрылось влиянием разговоров о том, что завтра, шестнадцатого будет реформа. Это влияние на нас положительно влияет, потому что доверие к Сбербанку еще сохраняется. И в результате этого мы подовчера ряд филиалов мы не смогли закрыть вовремя, народ приносил деньги. А некоторые закрывали при помощи милиции. Мы за позавчерашний день, только за один день, набрали только в Москве 86 миллионов. Что будет в целом по России, я буду знать послезавтра.

Но сегодня говорить о том, как повлияло повышение цен, мы не можем, это растворилось.

Ваше выступление о том, что не будет реформы, вот если бы

вы его на два дня позже сделали, это бы нам, наверное, миллиард еще дало.

Сегодня по Москве проблемы с выдачей зарплаты, пенсии, выдачей по вкладам у нас нет. Нам хватает наличности. А вот, скажем, в Алтае не дошла эта волна.

А сегодня резкий спад, нет уже того притока денег, который был последние 4 дня. Вот если в целом смотреть, четвертый квартал весь мы брали денег больше в два с половиной раза, чем четвертый квартал прошлого года. И говорить сегодня о том, что сбережения начали изымать чтобы покупать продукты, этого пока еще нет.

У нас до сих пор ситуация такая, что вкладчики 70 лет деньги собирали, потом оказалось что этих денег нет, мы сегодня до сих пор еще не подписали с Министерством финансов соглашение о том, какие они нам будут платить проценты? А мы уже процентную новую ставку объявили, увеличили ее. Ну, конечно, увеличили ее не так, как следовало бы увеличить. Во всем мире она соответствует росту инфляции. Но мы не догоним ее. Но если мы сегодня не ввели бы новую процентную ставку, к нам бы не пришли вкладчики. Сейчас со вклада до востребования ставка 3%, а срочные - до 15%. Но даже этот уровень Минфин считает - жирно.

Была устная договоренность, что они платят 11% .

П.И.ЖИХАРЕВ (Сбербанк)

Они нам 11%. А мы вкладчиками платим до 15%.

И это обошлось бы нам на I квартал порядка 8 миллиардов рублей. С учетом нашего квартального бюджета, мы считаем, что это допустимо.

П.И.ЖИХАРЕВ (Сбербанк)

Мы уже сегодня ежедневно начисляем 100 миллионов процентов

На основании устного согласия и были определены ставки. Ставки объявлены, а соглашение не подписано.

П.И.ЖИХАРЕВ (Сбербанк)

У нас сегодня вкладчики - все население. Потому что гуляние всяких слухов привело к тому, что к нам приходили люди, которые никогда не были вкладчиками. В течение года стали вкладчиками. И со 100 миллионов в позапрошлом году, у нас теперь 143 миллионов счетов в России. Здесь, конечно, некоторые по два, по три, по пять имеют.... Но это и в поселках, деревнях, где миллионерами и не пахнет. То есть пропорция населения и счета примерно одинакова. У нас все население теперь вкладчики. И если они узнают, что мы не собираемся даже этот процент платить...

Е.Т. ГАЙДАР

Скажите мне, пожалуйста, у вас информация по динамике вкладов, она дневная?

П.И.ЖИХАРЕВ (Сбербанк)

Двухнедельная. Первая информация реально у меня будет 17 января по двум первым неделям. Я могу точную динамику дать, хотя все сводки еще не будут готовы. Оценка будет уже почти 100-процентно правильная.

Е.Т. ГАЙДАР

Коллеги, дальше я могу предоставить слово желающим.

П.Ф.ГУЖВИН

Я хочу высказать свои опасения, как бы у нас не было сокращения посевных площадей. Как, допустим, выделяют садовый участок, и он первый год пустует. Как бы у нас с этой перетрубацией не случилось того же самого с посевными площадями.

А.П.УСТЮЖАНИН

Все правильно. В этом году ожидается снижение посевных площа-

дей зерновых культур, овощей и картофеля.

Е.Г. ЯСИН

Я считаю, что мы находимся в очень опасной фазе, но для этой опасной фазы события равиваются все-таки естественным образом.

Все это следовало ожидать, с теоретической точки зрения идет развитие событий по паутинообразной модели классической - должна постепенно сходиться, хотя очень, конечно, большая амплитуда у нас, поскольку никакого рынка не было и ничего здесь не ясно.

Вот проявляются случаи упора в спрос, что, к сожалению, очень редко, это опасное явление, с моей точки зрения, у меня такое ощущение, что упор в спрос это уже обратная связь. А то, что их бывает мало, это, с одной стороны, прошло еще малой времени, проявилось только на скоропортящихся товарах, дальше должно появиться больше, но у меня ощущение, что главная опасность сегодня - это дефицит товаров. Он может просто не привести к тому, что где-то мы во что-то упремся, а если есть такие реальные опасности, что товар придерживают, и просто его меньше стало, то это опасно. Я наблюдаю по ряду ведомственных столовых и так далее, все это не выходит на уровень равновесия. Они просто поднимаются, придерживают, политика разная. Производитель старается сразу, может быть, загнуть много, но это делает не очень умный производитель.

П.О. АВЕН

Типичная ситуация с автомобилями.

Е.Г. ЯСИН

Цена очень высокая, но не сбалансированная.

У меня сейчас такие представления: делать какие-то окончательные выводы просто рано. Я бы обратил внимание на то, что можно ожидать и на что можно будет обратить внимание и к этому готовить. Вот, в частности, здесь шел разговор о согласительных комиссиях в регионах, в областях. По-моему это очень важно. Но. У меня такое

впечатление, что они нужны не столько для того, чтобы замораживать цены, чтобы договариваться на уровне области, накачивать производителя и так далее. Это противоречит рыночным установкам. Но есть один момент, который мы должны учесть. Общественность следит за всем этим делом с огромным вниманием. То, что здесь сегодня рассказывалось, должно идти в печать. Эти расклады, какая цена, из чего она складывается. На уровне областных газет это должно появляться. Люди должны знать как складывается ситуация. Они будут понимать и будут знать, если хотите, на кого давить. Сейчас ситуация такая, что все знают Правительство, и все давление идет на Правительство. Не лучше ли обратить давление на тех производителей, которые сейчас задирают цены. Хотя и их положение можно понять. Цена сырья, топлива возросло неимоверно, и этот процесс будет развиваться, и здесь мы ничего не сделаем.

Есть вещи, которые нужно подготовить. Первое, это должны быть нормативы относительно замораживания цен. Это неизбежно, местные органы на это будут идти независимо от того хотим мы этого или не хотим. Должна быть какая-то установка. В отношении срока, на который можно замораживать, возможно это должно быть Постановление Верховного Совета. И другие вещи, которые не превратили бы замораживание в остановку всего процесса либерализации цен.

Я хотел бы сказать; что я в этом вопросе поддерживаю позицию Стародубцева. Я считаю, что цены на сельхозпродукцию ни в коем случае не замораживать, по отношению к ценам поставщиков сельскому хозяйству нужны антимонопольные меры. Сельское хозяйство немонополизировано. Монополизировано производство сельскохозяйственной продукции, удобрений и так далее. Применить надо западную практику. Предприятия монополисты должны быть уведомлены, что они обязаны цену доложить и получить разрешение. Если они хотят повысить, то это можно сделать только в определенные сроки, на определенном

уровне и так далее и тому подобное.

Е.Т. ГАЙДАР

Это и предусмотрено.

А.П. УСТЮЖАНИН

Вот вы посмотрите. Зил -133. 18 тысяч было в прошлом году, 464 тысяч в этом году. И так далее. Причем это все позиции, без которых село не может прожить. Но по цене в 25-30 раз выше - это грабеж. Видимо, что что-то принимать тут надо.

В.А. ЗВЕРХОВСКИЙ

Все правильно. События развиваются, к сожалению, не совсем естественным образом. Мы, конечно, знали, что с неба ничего не упадет, и если мы повысим цены, то сразу все появится. Мы при пустых полках повысили цены в 3-4 раза. Но самое страшное другое. Что у нас не будет стремиться к уравновешенным ценам ни изготовитель, ни торговля. У нас и промышленность и торговля привыкли сидеть на дефиците. С этим придется бороться.

П.О. АВЕН

Здесь у нас общая позиция с Госкомцен. Это касается и автомобилей. Цена получается явно меньше равновесной. В этой ситуации либо повышение акциза, который идет в бюджет, либо что-то еще.

После нашей общей позиции с Госкомцен, пересчитали цена на автомобили, сейчас шестерка будет стоить 70 тысяч рублей. Это дешево. Значит надо делать прибавку и давать ее в бюджет.

Е.Г. ЯСИН

Но нужно снимать надбавку в 25%. Хоть и говорили, что есть проблема... Если производитель дает по 75, а торговля возмет на уровне равновесия, то он поймет, что это невыгодно. Дальше начинается проблема с монополизацией, приватизацией.

С.М. ИГНАТЬЕВ

Я хотел бы не согласиться с созданием согласительных комиссий

на местах. Совхозы с одной стороны, переработка с другой стороны - мы создадим двухстороннюю монополию.

Е.Т. ГАЙДАР

Я тоже боюсь этого.

ИГНАТЬЕВ

Не надо пока инициировать этот процесс.

Е.Т. ГАЙДАР

Они вместе договариваться за счет дефицита местного бюджета.

Е.Г. ЯСИН

Согласен. Но общественность информировать надо.

Е.Т. ГАЙДАР

Это другое дело.

Вопрос у меня касается НДС импорта.

П.О. АВЕН

Мы предлагаем в цене не учитывать эту валюту.

С.М.ИГНАТЬЕВ

Это очень плохо. Нам вчера рассказали следующий факт. Поскольку у нас к экспорту применяется нулевая ставка ЕДС, а импорт сейчас освобожден от НДС, то уже пошли такие операции. Наш советский производитель, допустим, товаров народного потребления, якобы экспортирует товары за границу, получает нулевую ставку, то есть получает полное возмещение по ранее уплаченному налогу, экспортирует товар, а потом он же его же закупает через подставную фирму, ввозит товар. Он практически дотируется на полную сумму НДС, если этот товар потребительский. То есть, нужно переходить на европейскую систему, когда импорт облагается НДС полностью сразу, а при экспорте применяется нулевая ставка.

Временное решение может быть и другое.

Е.Т. ГАЙДАР

Уважаемые коллеги! Я согласен с тем, что процесс в общем идет пока так, как мы и ожидали. Так, собственно, и предполагалось, что инфляционные ожидания будут очень высокими. Как и предполагалось, ценовое поведение в первую очередь было ориентировано чисто затратно. То есть, все расчет ориентировались только на цены нефть, дальше прокручены по всей цепочке производственные связи, и дальше реализованные в ценовые претензии. Ценовые претензии производителей.

Вот только сейчас начинают проявляться пути реализации. Я надеюсь, что сейчас у нас будет проблема с реализацией. Потому что с денежной массой сааптировать эти ценовые ожидания очевидно совершенно невозможно. Нынешняя экспансия в таких объемах невозможна, по крайней мере потребительскому сектору экономики в ближайшие 3-4 недели.

Хотя у нас будет очень серьезная проблема с хлебом. Это, пожалуй, для нас сегодня главная политическая проблема, потому что переключение спроса на хлеб неизбежно сейчас и довольно резко. В этой связи бесперебойность поставки хлеба по регулируемым ценам имеет значение политического успеха или неудачи всех наших дальнейших преобразований.

Я вчера просил товарища Чешинского подготовить бумагу по помощи Советскому Союзу, по нашим потребностям в импорте и закупках пшеницы для хлебопечения. Я прошу, чтобы КВС, по возможности, подключился к этой работе, и вместе вы должны завтра, послезавтра передать ее как наш запрос.

По санкциям. Я согласен, видимо, Госкомцен прав, в основном нарушения - это частные сделки. Но здесь нам нужны демонстрационные меры. Дело не в том, что мы выявили нарушение на тысячу рублей, а дело в том, что люди, которые нарушают - наказываются. Правите-

тельство не просто закрывает глаза, а оно карает там, где считает нужным.

По всем манипуляциям с НДС... Я понимаю, проблема здесь, действительно, есть. Мы придя от систем массовой дотации и индивидуального налога с оборота к универсальному НДСу круто поменяли соотношение цен. Это сейчас еще не видно, потому что нет еще цен никаких. Но если бы мы сегодня отменили НДС на мясомолочную продукцию, они ту же самую цену нам бы поставили, просто заложив туда более высокий уровень затрат. По технике, по минеральным удобрениям и так далее. Никакого выигрыша мы бы не получили.

Но как только цены мало-мальски, если все будет нормально, устоятся, эта проблема станет весьма актуальной, потому что происходит резкое изменение относительных уровней цен, с завышением уровней цен на традиционно датируемые неналогооблагаемые пищевые продукты.

Здесь самое лучшее решение - пока не суетиться в ближайшие, по крайней мере, несколько недель. До того, когда рынок станет сбалансированным более менее, и возникнут серьезные проблемы. Сейчас есть проблема серьезная с реализацией сметаны, нет проблемы с реализацией молока. Поскольку существует переключение молочных ресурсов с цельномолочных на сметану.

Сейчас, если возникли такие проблемы, мы блестяще постараемся их простимулировать, чтобы они перебросили эти ресурсы обратно на молоко, по которому спрос явно еще не насыщен, опять же по нашим данным. Торговля молоком, даже по высоким ценам, осуществляется с очередями, с перебоями.

Так что пока я здесь бы не стал суетиться. Дальше, через некоторое время, когда ситуация определится, через три-четыре недели можно будет вернуться к этому вопросу.

Что касается антимонопольной инструкции, она у нас соответствующая сейчас вышла, ее надо применять. Особенно, я согласен, ее надо применять в двух областях. Первое - это монопольные картели в сельхозпроизводстве, которые совершенно явно сейчас формируются и они попытаются диктовать цены, держать цены, вот это очень видно, необходимо делать. И второе - это, конечно, действительно монопольные поставщики ресурсов для сельского хозяйства, особенно запчасти, скажем. Запчасти - это чисто монопольная вещь. Здесь надо просто спокойно всю, в полном масштабе использовать существующие к настоящему времени.

В каком состоянии реестр-то у нас?

П.Ф.ГУЖВИН

Е.Т.ГАЙДАР

Уже передали в Правительство? Хорошо, значит, дело за антимонопольным.

Я бы действительно не торопился с созданием согласительных комиссий сейчас, потому что я немножко опасюсь того, что здесь мы можем себе создать двойную монополию, которая будет договариваться о поддержании как раз в производстве той структуры высоких норм чуть неравновесных цен.

А.П.УСТЮЖАНИН. Они будут создаваться без нас.

Е.Т.ГАЙДАР

Если они будут вести эту политику, мы тогда будем применять к ним антимонопольные меры.

Е.Г.ЯСИН

Все-таки публично это надо все делать, чтобы все публиковалось.

Е.Т.ГАЙДАР

Что действительно, видимо, надо сделать, - это общепит, регулируемые цены в общепите на хлеб, без всякого сомнения, надо ввести.

Поэтому у меня просьба просто к Министерству финансов проработать технически этот вопрос, телеграмму дать и все. И давайте вместе эту телеграмму будем считать решением по регулируемым ценам на хлеб в общепите.

По тому, что мы должны сделать, чтобы пробить вот эти микро-экономические препятствия, не позволяющие быстро проявиться макро-факторам.

Как Министерство торговли, поддерживает предложение по поводу создания коммерциализированных и частных предприятий?

В.Л.СОКОЛОВ

Министр Анисимов у нас категорически возражает.

Е.Т.ГАЙДАР

Мы сегодня с ним все обсудили, и он категорически "за". Он был категорически против того, чтобы было изъятие отдельное и для частного. Если это будет коммерциализированным, то тогда все, в таком виде пойдет.

Я думаю, это очень полезно и чисто пропагандистки, не говоря уже о том, что это содает очень мощный стимул к тому, чтобы эту

работу по коммерциализации и приватизации сейчас запустить.

С МЕСТА. В газеты надо запустить.

Е.Т.ГАЙДАР

Да, естественно.

В целом прогнозы тех, кто советовал ориентироваться при определении цен на сельхозпродукцию примерно на уровень цен колхозного рынка, не московских, а средних по стране, они в общем к настоящему времени в основном оправдываются. Во-первых, нет скачка явно цен колхозного рынка, а колхозный рынок - это уже очень хороший, позитивный сигнал. У нас цены колхозного рынка средние были прекрасным индикатором инфляции, потому что, потому что он всегда очень многокомпонентный. До сих пор он не отреагировал повышением на основные наши меры, это очень позитивно. И сейчас мы примерно вышли на эти цены по сельхозпродукции, если пока не будет вынужденных дополнительных мощных компенсирующих выплат, до тех пор мы, видимо, можем рассчитывать на то, что эти цены - на них мы примерно будем так потихонечку и выходить на основе всех притирок.

Что делать с детским питанием и с питанием школьников в детских учреждениях - это отдельный вопрос. Я бы здесь предложил Министерству социальной защиты представить свои соображения по решению этого вопроса может быть, на основе использования в том числе этих денег, партийных денег, которые мы передали.

_____ . Они в больницах провисают.

Е.Т.ГАЙДАР

Ну питание в больницах провисает - это понятно.

Тяжелый, сложный вопрос. Я думаю, мы с ним здесь вынуждены будем чуть-чуть повременить, хотя бы две-две с половиной недельки, с универсальным решением предоставить это на усмотрение местных органов

власти до тех пор, пока не определится ситуация с ценами. Сейчас сильно слишком любые наши решения подобного рода скажутся на повышательной динамике цен. Как только мы сегодня примем эти цены за базу, так они уже сразу завтра станут неизбежностью по всему кругу, потому что после этого вы нигде дешевле не купите мяса, чем мы заложили в калькуляцию в госпотребность.

Очень важно сейчас ускорить работу по коммерциализации торговли, макси мальню ее форсировать и буквально в пятидневный срок справки по этому поводу. И как можно скорее к приватизации. Уже сейчас очень видна, просто по глазам видна разница между предприятиям традиционно госторговскими, арендными и коммерциализированными и частными, просто по ассортименту товаров в той же Москве.

Вот что очень сейчас важно, принципиально важно - это добиться, сломать, даже это самая главная угроза, видимо, с производством бартера по заниженным ценам и поставка продукции в торговлю. Вместо этого - обмен взаимный предварительный по бартеру по промышленным товарам.

В этой связи, видимо, мы можем предложить здесь две меры.

Первая - это Минторгу совместно с Госкомцен и с Минфином проводить регулярный анализ, еженедельный наличия технически сложных товаров длительного пользования в торговле. По тем из них, по которым явно производство есть, а поставок в торговлю не производится, где явно цена заниженная, давайте предложения Правительству, оперативные, по введению дополнительных акцизов на эту продукцию или применению антимонопольных мер.

Можем ли мы вместе, совместными усилиями с промышленностью добиться все-таки того, чтобы промышленность брала на себя часть риска, связанного с реализацией?

Я думаю, что здесь надо просто Минторгу вместе с Министерством промышленности проработать возможные меры нашего воздействия, направленные на расширение каналов реализации товаров, чтобы здесь не было сваливания всей ответственности на торговлю. Потому что очень просто - цена высокая, торговля не берет на себя риск, если реализовать не может, она берет, а поэтому, так как она не берет, после это дальше мы все поставляем на бартер.

Вот тут две вещи. Первое - это тогда мы будем акцизы вводить, пожалуйста, по бартеру, но с акцизом. Второе - это альтернативная тогда система реализации, система договоров с торговлей. Пожалуйста, продавайте по каким хотите, но только берите риск на себя.

И следующее, чего мы обязательно должны добиться, это, по-моему, важнейшая задача Минторга, - это открыть дорогу уличной торговле. То есть снять все возможные препятствия, возможные и невозможные препятствия, на пути торговли вне сложившихся торговых точек. Это то, что на самом деле пробивает монопольную торговлю после того, как начинает работать без ограничения, они явно начинают сейчас у нас чувствоваться, на протяжении месяца после либерализации цен, если есть соответствующая организационная работа.

У меня большая просьба к Минторгу, соответствующие свои предложения по тому, что надо сделать для того, чтобы у нас появились легальные возможности, были сняты все ограничения легальные на торговлю в любом месте г.Москвы и любого другого города, с колес и т.д., все это сделать.

П.О.АВЕН

Я по тому, что сказал Сергей Михайлович, по поводу... Вопрос тут существует. Мы можем все время регулировать, но так, чтобы он регулировал НДС.

Е.Т.ГАЙДАР. Проработайте тогда вместе этот вопрос.
