

81602/12  
15875  
5

РАСЕКРЕЧЕНО

- ТОВ. КРУТИКОВУ
- ТОВ. КАГАНОВИЧУ
- ТОВ. ЛЕБЕДЕВУ
- ТОВ. СТЕПАНОВУ
- ТОВ. СЕРГЕЕВУ
- ТОВ. ИНОЗЕМЦЕВУ
- ТОВ. БОРИСОВУ
- ТОВ. МОРОЗОВУ
- ЭКСПЕРТАМ
- ТОВ. МИШУСТИНУ
- ТОВ. МИГУНОВУ
- ТОВ. ШЕГУЛА
- ТОВ. СВЕРДЛИНУ
- ТОВ. ЛОШАКОВУ

В дополнение к посланному Вам сообщению  
т.т. Уманского и Лукашева, посылаю изложение на-  
шего ответа Американскому Правительству от  
9.УШ.с.г. по вопросу о советских поставках.

НАЧАЛЬНИК СЕКРЕТАРИАТА  
НКВД СССР

*М. Юнаков*  
/М. Юнаков/.

6. IX. 41 г.  
15/НС  
№ 22533

По поручению Джонса его заместитель по займовым вопросам Клейтон обсуждал с нами 4 сентября вопрос закупочно-кредитного соглашения, которое займовое управление США, через свою организацию "Корпорацию оборонного снабжения" может заключить с нами в счет поставки нами ряда товаров. Клейтон сообщил нам, что займовое управление США готово заключить договор на выдачу нам кредита в сумме 75-80 миллионов долларов под поставки в течение трех лет начиная с 1942 года (ежегодно примерно на 25-26 миллионов долларов) нижеследующих товаров: марганцевая руда 200.000 тонн в год на сумму 2.000.000, хромовая руда 100.000 тонн - 1.500.000, асбест 25.000 тонн - 2.000.000, платина 10 " 15 тысяч унций - 350.000, опиум и лекарственные травы согласно Вашего списка - 2.500.000, щетина 500 тонн - 1.000.000, кишки - 650.000, табаки - 2.000.000, меховые и пушные товары до 13.000.000. Итого на сумму до 26.000.000. Клейтон заявил мне, что помимо вышеперечисленных товаров можно будет ввозить: лен, хмель, крабовое мясо и другие товары ранее экспортируемые из СССР. Клейтон вручил нам типовой проект соглашения с иностранными поставщиками дефицитных и стратегических товаров, краткое содержание которого нижеследующее:

- 1) Перечисляются товары, которые СССР готов поставить в течение трех лет, а США готовы купить за счет выдачи нам через экспортно-импортный банк кредита на вышеуказанную сумму. Указывается, что в случае досрочного полно-

го или частичного погашения или аннулирования кредита покупатель и поставщик могут полностью или частично аннулировать закупочный контракт. В случае если погашение кредита производится частично наличными, а не путем реализации законтрактованных товаров поставщик освобождается от обязательств поставки товаров на эту сумму.

2) Товары поставляются сиф Нью-Йорк или другие порты США указываемые покупателем по возможности на пароходах американского флага. Предусматривается однако, что американское правительство оставляет за собой право перевозки не меньше 50% грузов на американских пароходах.

3) Предусмотренное соглашением годовое количество товаров должно поставляться полностью в течение календарного года, однако если таковое не может быть поставлено по причинам форс мажорных обстоятельств, то недостающее количество должно быть поставлено в течение следующего года или летом с таким расчетом, чтобы к концу контракта поставить все количество предусмотренное контрактом (если поставщик не захочет возместить кредит деньгами на сумму непоставленных товаров). О задержке в поставке товаров не по вине поставщика, последний обязан своевременно уведомить покупателя.

4) Морская и военная страховка за счет поставщика, ввозная пошлина оплачивается покупателем.

Стоимость разгрузки товаров и доставка последних из порта на склады оплачивается поставщиком.

5) По истечении срока действия контракта покупатель имеет право отказаться от принятия товаров, оставшихся непоставленными по вине поставщика.

8 1958

6) Выданный кредит должен погашаться по мере выполнения поставок вышеуказанных товаров выручка от которых должна немедленно сдаваться Экспортно-Импортному банку, который открывает нам вышеуказанный кредит.

Примечание: процента за кредит Клейтон не назвал упомянув лишь, что он будет типовым по примеру аналогичных соглашений с Англией, Китаем и другими странами (то-есть около 3%)

7) Цены поставляемых товаров должны быть указаны в договоре и повидимому имеется ввиду закрепление их на срок действия договора. Ясно что в случае длительной военной конъюнктуры и роста цен на сырьевые товары твердые фиксированные цены на срок контракта могут быть не выгодны продавцу, поэтому может быть целесообразнее установить скользящую шкалу цен и в крайнем случае твердые на один год, оговорив наше право в конце каждого года фиксировать цену на следующий договорный год. Просим сообщить о реальности условно намеченных в разговоре с Клейтон количества товаров. Приемлемость условий этого типового контракта и целесообразности продолжения переговоров на этой базе. Понимаем, что договор отнюдь не решает полностью вопроса о финансировании наших закупок в Америке, однако обеспечивает нас кредитом на самое ближайшее время. Если ход нашего экспорта изменится или цена на американском рынке нам не подойдет в любое время сможем ту или иную часть кредита погасить наличными и освободиться от обязательства по поставкам товаров.

Табришот