

Гр 113
1880



Бакинская и Петроградская анкеты о заработке рабочихъ и ихъ расходахъ на алкоголь.

Въ нашемъ обществѣ большими распространеніемъ пользуется теорія, которая главную причину потребленія рабочими спиртныхъ напитковъ усматриваетъ въ ихъ недостаточномъ заработка и потому наиболѣе дѣйствительнымъ средствомъ борьбы съ алкоголизмомъ признаетъ повышение вознагражденія за трудъ. Эта теорія нѣкогда принималась и въ западно-европейской литературѣ, когда алкогольный вопросъ еще только-что начинали изучать, но тамъ она уже давно оставлена, такъ какъ точная изученія рабочихъ бюджетовъ доказали ея полную несостоятельность; у насъ же, среди массы интеллигенціи, она продолжаетъ пользоваться признаніемъ и наносить большой ущербъ успѣхамъ противоалкогольного движения ¹⁾.

1) По этой теоріи, алкоголизмъ есть только слѣдствіе экономическихъ неустройствъ; для искорененія его достаточно бороться съ этими экономическими причинами; прямая же борьба съ алкоголизмомъ и невозможна, и нелѣпа. На самомъ дѣлѣ, алкоголизмъ есть слѣдствіе не однѣхъ только экономическихъ, но и въ еще большей степени—другихъ причинъ, между прочимъ психологическихъ (алкогольные предразсудки, питейные обычай и пр.); на эти-то психологическія причины и должна быть направлена противоалкогольная борьба, въ смыслѣ противоалкогольного просвѣщенія и противоалкогольного законодательства. Улучшеніе экономическихъ условій жизни народныхъ массъ (слѣд., и повышение заработной платы) можетъ способствовать успѣху противоалкогольной борьбы, но одно, само по себѣ, безъ противоалкогольной пропаганды, ничуть не обезпечиваетъ трезвости. Наоборотъ, при наличии противоалкогольныхъ предразсудковъ (вино „на здоровье“), рабочие люди, располагающіе большими средствами, должны больше пить, что и наблюдается въ дѣйствительности. Ред.

Въ виду этого, имѣть большое практическое значение выяснить истинную цѣнность тѣхъ доказательствъ, которыя сторонниками этой теоріи приводятся въ ея защиту.

Въ настоящее время мы разсмотримъ анкеты обѣ алкоголизмъ бакинскихъ и петроградскихъ рабочихъ, разработанныя—одна г. Каспарьянцемъ, другая г. Лосицкимъ, но разсмотримъ лишь по вопросу обѣ отношеніи заработка рабочихъ къ ихъ расходамъ на спиртные напитки. (*О. Каспарянцъ. „Алкоголизмъ и бакинские рабочие.“ Труды 1-го съѣзда по борьбѣ съ пьянствомъ, т. II, стр. 799—843. А. Лосицкий и И. Чернышевъ. „Алкоголизмъ петербургскихъ рабочихъ.“*).

Этимъ анкетамъ противники антиалкогольного движения придаютъ рѣшающее значеніе, на нихъ ссылаются, какъ на нечто, не подлежащее сомнѣнію, и въ печатныхъ работахъ, и въ преніяхъ на разныхъ съѣздахъ и засѣданіяхъ, между тѣмъ какъ и материалы, полученные путемъ этихъ анкетъ, и выводы, сдѣланные авторами, ихъ разрабатывавшими, не имѣютъ ни малѣйшей научной цѣны.

Разсмотримъ сначала, насколько удовлетворительнымъ можетъ быть признанъ тотъ способъ, который былъ примѣненъ при сбираніи цифровыхъ материаловъ путемъ названныхъ анкетъ.

Существуетъ три типа собиранія статистического материала: 1) сплошное исчисление, 2) выборочное изслѣдованіе и 3) монографическое описание. Наиболѣе совершеннымъ должно быть признано, конечно, *сплошное исчисление*, но оно очень часто бываетъ фактически неосуществимо, за недостаткомъ нужныхъ для того материальныхъ средствъ и рабочихъ силъ.

При *выборочномъ изслѣдованіи* цифровыя данныя, полученные путемъ изученія нѣкоторой части слушаевъ, распространяются на всю массу слушаевъ; понятно, что такое распространеніе выводовъ на случаи необслѣдованные допустимо лишь тогда, когда а) есть увѣренность, что изслѣдованные случаи являются рядовыми, взятыми наудачу, а не подобранными искусственно (искусственный подборъ можетъ произойти или вслѣдствіе намѣренія собирающихъ материалы, или же благодаря примѣненію ими ошибочныхъ пріемовъ), и б) если притомъ число слушаевъ все-таки настолько велико, что можетъ быть признано большимъ (10—20%).

При *монографическомъ описаніи* важное значеніе имѣть выборъ слушаевъ типичныхъ, а главное его преимущество заключается въ томъ, что при немъ возможно обслѣдованіе детальное и съ возможною строгостью провѣряющее отвѣты, чѣмъ не осуществимо при другихъ типахъ изслѣдованія.

Что же касается способовъ получения статистическихъ материаловъ, то обыкновенно различаются два главнѣйшихъ: 1) опросъ статистическимъ персоналомъ, или экспедиціонный, и 2) корреспондентскій, когда роль статистиковъ сводится къ получению отвѣтовъ на разосланые ими вопросы. Понятно, что *опросъ*, когда статистикъ имѣть возможность путемъ дополнительныхъ и контрольныхъ вопросовъ устранить отвѣты неполные и неправильные, можетъ дать лучшіе результаты, чѣмъ способъ *корреспондентскій*.

Интересующія насть анкеты представляютъ собою типъ *выборочнаго изслѣдованія*, произведенаго *корреспондентскимъ* способомъ.

Первый вопросъ, который возникаетъ при оцѣнкѣ способовъ собиранія материала, сводится къ тому, являются ли отвѣтившіе на анкету рабочіе *рядовыми*, такъ что полученный о нихъ цифровый материалъ можно распространить на всю массу рабочихъ, или же здѣсь имѣется *искусственный подборъ* (конечно, ненамѣренный)?

На этотъ вопросъ отвѣтъ можетъ быть данъ лишь одинъ: да, здѣсь фигурируютъ рабочіе не рядовые, а искусственно подобранные. И въ Баку, и въ Петроградѣ вопросные листки раздавались чрезъ професіональные союзы и просвѣтительныя общества рабочихъ. Въ Петроградѣ было раздано 10,000 листковъ и возвращено 2,406, а разработано изъ нихъ 1,750, такъ какъ только въ этихъ бланкахъ былъ указанъ размѣръ расходовъ на алкоголь; изъ числа 1750 рабочихъ 1000 оказалось принадлежащими къ професіональнымъ союзамъ, и надо думать, что и остальные отвѣтившіе близко стояли къ этимъ союзамъ и обществамъ, такъ какъ въ противномъ случаѣ эти листки не могли бы до нихъ и дойти. Бакинскіе же професіональные союзы устраивали предъ разсыпкою анкетныхъ листковъ лекціи и доклады по алкогольному вопросу, на которыхъ перебывало до 3000 человѣкъ, а вопросныхъ листковъ было разослано 1700 и возвращено 856, изъ коихъ разработано 784; въ виду этого есть полное основа-

ваніе утверждать, что громадное большинство отвѣтившихъ принадлежить къ числу побывавшихъ на докладахъ и лекціяхъ и подпавшихъ подъ вліяніе тамъ выслушанного. Слѣдовательно, въ отвѣтахъ мы слышимъ голосъ не рядовыхъ рабочихъ, и распространять на всю массу полученные цифровые материалы представляется невозможнымъ. Г. Каспарьянцъ и самъ признаетъ это, говоря: „отвѣчали малопьющіе или непьющіе; остальные отказались; это относится ко всей анкетѣ“ (стр. 809); „анкета затронула верхніе слои рабочихъ“ (стр. 824). Затѣмъ, при выборочномъ типѣ, какъ мы сказали выше, должно быть изслѣдовано большое число случаевъ. Удовлетворяютъ ли этому условію интересующія насъ анкеты? Конечно, нѣтъ. Въ Петроградѣ обработано лишь 1750 листковъ, а рабочихъ тамъ имѣется около 300,000—400,000 человѣкъ, то есть обслѣдовано не больше $\frac{1}{2}\%$; въ Баку обслѣдовано 784 человѣка, а рабочихъ тамъ имѣется болѣе 60,000 человѣкъ, такъ что обслѣдованные немногимъ превышаютъ 1% всей массы. Ничтожное количество обслѣдованныхъ, въ дополненіе къ искусственному подбору таковыхъ, дѣлаетъ еще менѣе допустимымъ распространеніе полученныхъ цифровыхъ материаловъ на всю массу рабочихъ. Кромѣ того въ бакинской анкетѣ отвѣть на вопросъ о причинахъ прямо-таки подсказывался; а именно, вопросъ былъ поставленъ такъ: „отчего пьете: одиночество, тоска, горе, нужда, разочарованіе, безсиліе и проч.?“ Такимъ образомъ внушалось, что причины алкоголизма могутъ быть только изъ числа поименованныхъ, тогда какъ имѣются несомнѣнныя доказательства того, что въ числѣ причинъ алкоголизма видное мѣсто занимаютъ подражаніе, принужденіе, обычай и ошибочное представленіе о полезномъ вліяніи алкоголя на здоровье.

Теперь посмотримъ, насколько примѣнимъ къ данному вопросу корреспондентскій способъ?

А. А. Кауфманъ въ своей книжѣ „Теорія и методы статистики“ говоритъ по этому поводу слѣдующее: „Методы бюджетной статистики и вообще статистики потребленія — весьма разнообразны. Многократно цитированный Майо Смитъ насчитываетъ три основныхъ метода: первый, называемый имъ экстензивнымъ и, по извѣстнымъ намъ основаніямъ, признаваемый совершенно несостоятельнымъ, это — разсыпка

бланковъ большому числу семей, по-просту корреспондентскій способъ“ (стр. 448).

И, дѣйствительно, корреспондентскимъ способомъ не могли быть получены удовлетворительные отвѣты на поставленные въ анкетѣ вопросы. На вопросы: „сколько зарабатываете въ мѣсяцъ?“, „сколько расходуете въ мѣсяцъ на спиртные напитки?“ — дать сколько-нибудь точный отвѣтъ представляется для рабочаго не только затруднительнымъ, но и прямо-таки невозможнымъ; а эти-то вопросы и играютъ въ данныхъ анкетахъ самую существенную роль. Рабочіе у насъ никакихъ приходо-расходныхъ книгъ не ведутъ и не могутъ возстановить по памяти, сколько они заработали за послѣдній годъ, если у нихъ были сверхурочныя работы, если они работали сдѣльно, съ перерывами, получали разное вознагражденіе, а такихъ именно случаевъ большинство. Такъ же ясна крайняя трудность дать сколько-нибудь точный отвѣтъ на поставленный въ петроградской анкетѣ вопросъ: „сколько зарабатываютъ въ мѣсяцъ члены семьи, живущіе съ вами и имѣющіе постоянный заработокъ?“ Но если бы даже рабочій и сумѣлъ бы такъ или иначе отвѣтить на вопросъ о размѣрѣ заработка, то установить по памяти размѣръ мѣсячныхъ расходовъ на спиртные напитки представляется для него уже совершенно невозможнымъ.

Укажемъ еще на одну характерную особенность бакинской анкеты: въ ней совершенно не разработаны данныя по национальностямъ, хотя въ анкетномъ листѣ вопросъ о национальности имѣется; собрать и разработать данныя о размѣрахъ потребленія по национальностямъ было бы особенно интересно именно въ Баку, гдѣ среди рабочихъ имѣется много и христіанъ, и мусульманъ, рѣзко отличающихся размѣрами потребленія; г. Каспарьянцъ самъ указываетъ, что за 1907 годъ въ Бакинской губерніи потребленіе спиртныхъ напитковъ для всего населенія опредѣляется въ 13,3 градуса, а для одного только христіанскаго — въ 73,6 гр., то есть $5\frac{1}{2}$ разъ больше. Разработка данныхъ по национальностямъ, такимъ образомъ, могла бы показать, какое вліяніе на размѣръ потребленія спиртныхъ напитковъ имѣть психологический (вѣроисповѣдный) моментъ.

Сотоварищъ г. Лосицкаго по разработкѣ петроградской анкеты, г. Чернышовъ указываетъ, что хотя материалъ ан-

кеты и невеликъ, но выводы изъ него могутъ быть оспариваются не апріорными возраженіями, а только данными болѣе обширного материала. Это совершенно невѣрно. Противъ материала, собранного въ анкетѣ возраженіе не только то, что онъ малъ, но и то, что онъ совершенно недостовѣренъ, искусственно подобранъ,—и это главное возраженіе.

Если бы, напримѣръ статистикамъ удалось получить нѣсколько десятковъ приходо-расходныхъ книжекъ рабочихъ занимающихся разными профессіями и имѣющихъ разныи заработокъ, то это дало бы материалъ, значительно болѣе достовѣрный, чѣмъ 1750 листковъ. Точно также болѣе достовѣрный материалъ могъ бы быть полученъ детальнымъ изслѣдованиемъ рабочаго состава одной небольшой фабрики путемъ опроса, произведенаго опытнымъ статистикомъ. Монографическое изслѣдованіе путемъ экспедиціоннымъ можетъ дать гораздо болѣе цѣнныи материалы и при маломъ числѣ отвѣтовъ, чѣмъ выборочное изслѣдованіе корреспондентскимъ способомъ съ числомъ отвѣтовъ значительно болѣшимъ.

Материалы, собранные путемъ анкетъ, произведенныхъ столь несовершеннымъ способомъ, сами по себѣ не могутъ имѣть рѣшительно никакого научнаго значенія. Поэтому и выводы, дѣлаемые на основаніи этихъ материаловъ, также не могутъ имѣть никакой цѣнности.

Какие же выводы изъ этихъ анкетъ дѣлаютъ авторы, ихъ разрабатывающіе, по вопросу о томъ, какъ вліяетъ на размѣры потребленія спиртныхъ напитковъ повышеніе заработка рабочихъ, и какие дѣйствительно должны быть сдѣланы?

Для того, чтобы установить причины алкоголизма и выработать методы борьбы съ этимъ зломъ, существенно важнымъ является разрѣшеніе вопроса: повышаются или понижаются расходы на спиртные напитки при повышеніи заработка, больше или меньше расходуется по этой статьѣ рублей и копеекъ? На этотъ единственный важный вопросъ выводы изъ анкетъ отвѣта не даютъ, а замѣняютъ его другимъ, никакого практическаго значенія не имѣющимъ, а именно: какъ видоизмѣняется, при повышеніи заработка, строеніе бюджета? какую часть дохода начинаетъ расходовать рабочий на спиртные напитки, большую или меньшую? переходитъ ли онъ съ шестой части на седьмую или съ седьмой на

шестую? Вместо абсолютныхъ чиселъ берутся числа относительныя; начинается отнюдь не занимательная игра въ проценты.

Причина такой замѣны существенно важнаго вопроса вопросомъ, не имѣющимъ никакого практическаго значенія, заключается въ томъ, что въ дѣйствительности повышеніе заработка ведетъ у рабочаго къ повышенню расходовъ на алкоголь (абсолютной ихъ суммы), а такой отвѣтъ въ корень подрываетъ теорію о бѣдности, какъ причинѣ алкоголизма. Отвѣтъ въ выводахъ изъ анкетъ дается только на второй (безполезный) вопросъ, но отвѣтъ этотъ формулируется такъ неясно, что при бѣгломъ чтеніи легко можетъ сойти за отвѣтъ и на первый вопросъ, дѣйствительно важный.

Оба автора даютъ отвѣтъ тождественный по существу и почти дословно повторяютъ другъ друга.

Г. Каспарянцъ формулируетъ его такъ: „чѣмъ выше заработка плата, тѣмъ ниже (относительно)¹⁾ расходъ на спиртные напитки.“ Прошу обратить особенное вниманіе на редакцію этого тезиса. Самое важное слово „относительно“, рѣзко измѣняющее весь смыслъ фразы, здѣсь съ поразительной скромностью скрыто въ скобки, какъ нѣчто второстепенное, вниманія мало заслуживающее. И г. Каспарянцъ такъ глубоко убѣждѣнъ въ непреложности этого своего положенія, что именуетъ его „желѣзнымъ закономъ“.

И г. Лосицкій говоритъ, что данныя разработанной имъ анкеты, по мнѣнію его болѣе полныя и болѣе точныя, даютъ возможность установить законъ относительного значенія расходовъ на алкоголь въ зависимости отъ заработка. „Указанный законъ можетъ быть выраженъ въ слѣдующей формѣ: чѣмъ ниже заработка рабочаго, тѣмъ выше относительная¹⁾ доля денежнаго бюджета его, расходуемаго на алкоголь. Иначе говоря: съ ростомъ заработка падаетъ относительное¹⁾ значеніе расходовъ на алкоголь“ (стр. 14—15).

Такое тождество отвѣтовъ особенно замѣчательно потому, что ни материалы одной, ни материалы другой анкеты не даютъ основанія для такого положенія. Тогда какъ материалы г. Лосицкаго устанавливаютъ не только относительный, но и абсолютный ростъ расходовъ на алкоголь при пониженіи

¹⁾ Курсивъ нашъ. А. III.

заработка, материалы г. Каспарьянца на этот вопрос не дают никакой возможности дать определенный ответ.

Г. Каспарянцъ распредѣлилъ всѣ разработанные имъ листки по профессіямъ на 31 группу, въ исходящемъ порядке по заработку, а во второй графѣ помѣстилъ данныя о расходахъ на спиртные напитки въ абсолютныхъ числахъ и процентахъ; и вотъ оказалось, что проценты измѣняются отнюдь не согласно „желѣзному закону“, не повышаясь систематически, а въ живописномъ безпорядкѣ. Приведемъ для наглядности эту таблицу (стр. 807):

	<i>Средняя мѣсяч. заработка.</i>	<i>0/0-ное отно- шение расхода на спиртѣ къ средней за- работной платѣ.</i>	<i>Продолжи- тельность работы. днѧ.</i>
1. Машинисты, электротехники.	97,4 руб.	6,0 (5 р. 90 к.)	8,6 час.
2. Др. высшіе мастеровые . . .	63,5 "	17,8 (11 " 30 ")	8,9 "
3. Ключники, буровые мастера.	61,9 "	13,5 (8 " 40 ")	8,0 "
4. Кузнецы	61,6 "	20,6 (12 " 70 ")	9,3 "
5. Слесаря	56,8 "	11,5 (6 " 50 ")	8,8 "
6. Интелліг. профессіи	56,5 "	11,3 (6 " 40 ")	9,1 "
7. Желонщики	52,7 "	9,8 (5 " 20 ")	8,7 "
8. Токаря	49,4 "	14,2 (7 " 00 ")	9,1 "
9. Кондит. мастера	49,1 "	19,8 (9 " 80 ")	10,7 "
10. Наборщики	47,2 "	10,6 (5 " 00 ")	8,1 "
11. Печатники	42,8 "	9,3 (4 " 00 ")	8,0 "
12. Плотники	42,6 "	19,2 (8 " 20 ")	9,1 "
13. Услуженіе	41,6 "	32,5 (5 " 20 ")	17,3 "
14. Котельщики	39,5 "	19,7 (7 " 80 ")	8,7 "
15. Портные	39,3 "	15,8 (6 " 20 ")	15,1 "
16. Кочегары	36,2 "	11,8 (4 " 30 ")	8,2 "
17. Столяры.	36,1 "	20,7 (7 " 50 ")	9,5 "
18. Маляры	35,7 "	11,9 (4 " 20 ")	8,9 "
19. Печники	34,6 "	13,0 (4 " 50 ")	8,0 "
20. Жел. дор. служащіе	34,2 "	15,0 (5 " 20 ")	12,9 "
21. Молотобойцы	32,4 "	16,5 (5 " 30 ")	8,9 "
22. Переплетчики	31,4 "	7,3 (2 " 30 ")	8,0 "
23. Масленщики	30,7 "	16,0 (4 " 90 ")	8,7 "
24. Сапожники	30,1 "	19,9 (6 " 00 ")	11,8 "
25. Подручные	26,8 "	15,6 (4 " 20 ")	9,0 "
26. Рабочіе	26,5 "	16,6 (4 " 40 ")	8,9 "
27. Чернорабочіе	25,0 "	17,2 (3 " 30 ")	8,9 "
28. Низшіе служащіе	23,7 "	21,8 (5 " 20 ")	9,5 "
29. Булочники	22,9 "	39,5 (9 " 10 ")	15,4 "
30. Ученики	19,1 "	16,7 (3 " 20 ")	8,9 "
31. Кондит. рабочіе	17,1 "	32,1 (5 " 50 ")	11,2 "

Но г. Каспарянцъ находитъ выходъ изъ труднаго положенія: „желѣзный законъ“, оказывается, существуетъ не въ единственномъ числѣ, а таковыхъ много, и они взаимно другъ друга парализуютъ: „не только размѣръ заработной платы имѣть вліяніе на потребленіе спиртныхъ напитковъ; не менѣе важное значеніе за длиною рабочаго дня, качествомъ труда (квалифицированный трудъ, грубый, тяжелый, и пр.), условіями самой работы и проч.“, говоритъ онъ (стр. 806).

Г. Каспарянцъ дѣлаетъ попытку объяснить разницу между расходами разныхъ профессій на спиртные напитки дѣйствиемъ другихъ „желѣзныхъ законовъ“ и останавливается на слѣдующихъ трехъ профессіяхъ (стр. 809):

	<i>Средняя мѣсяч. заработка.</i>	<i>0/0-ное отно- шение расхода на спиртѣ къ средней за- работной платѣ.</i>	<i>Рабочий день.</i>
Кондит. мастера	49,1 руб.	19,8 (9 р. 80 к.)	10,7 час.
Наборщики	47,2 "	10,6 (5 " 00 ")	8,1 "
Печатники	42,8 "	9,3 (4 " 00 ")	8 "

Эту пертурбацию онъ объясняетъ такъ: „причина лежитъ въ квалифицированномъ труде типографскихъ рабочихъ, меньшемъ рабочемъ днѣ и большей культурности профессій наборщиковъ и печатниковъ“. Повидимому объясненіе дано удовлетворительное, съ „желѣзными законами“ согласное, и на этомъ можно было бы успокоиться; но нарисованная на основаніи анкеты картина слишкомъ уже противорѣчить дѣйствительности, потребность въ реальной правдѣ береть верхъ надъ предвзятою теорію, и онъ продолжаетъ: „Выходить, что эти профессіи почти самыя трезвые. Между тѣмъ всѣмъ рабочимъ въ Баку известно, что особенно сильно развито пьянство у типографовъ и, если отвѣты не дали намъ такой картины, то потому, что отвѣчали или не пьющіе, или мало пьющіе, а остальные отказывались“.

И такъ, съ одной стороны, типографы пьютъ мало, благодаря квалифицированности труда, болѣе короткому рабочему дню и большей культурности своей профессіи, а съ другой— пьянство у типографовъ особенно сильно развито (тоже bla-

годаря короткому рабочему дню и культурности профессии?)

И въ предѣлахъ одной и той же профессіи имѣются группы съ самыми разнообразными расходами на спиртные напитки, начиная съ рубля и доходя до 30—50 руб. въ мѣсяцъ, какъ видно изъ таблицы, помѣщенной на стр. 840—841.

Правда, въ послѣднихъ четырехъ группахъ, начиная съ расхода въ 20 руб., имѣется немного лицъ, но остальная девять группъ представляются по числу болѣе или менѣе равномѣрными. Надо къ тому же принять во вниманіе, что въ этой таблицѣ рабочие разбиты по профессіямъ на десять категорій, такъ что въ одну категорію не могутъ входить рабочие съ слишкомъ большою разницей въ размѣрѣ заработка. Эта таблица наглядно доказываетъ, что размѣры потребленія спиртныхъ напитковъ не находятся въ зависимости отъ размѣра заработка, продолжительности рабочаго дня и тому подобныхъ причинъ,

Итакъ, материалы бакинской анкеты не давали г. Каспарьянцу права устанавливать какое либо соотношеніе между заработкомъ и расходами на алкоголь.

Въ другомъ положеніи оказался г. Лосицкій: онъ имѣлъ въ своихъ материалахъ данные для установленія соотношенія между заработкомъ рабочихъ и ихъ расходами на алкоголь, но только не того, которое онъ устанавливаетъ. Рѣшающее значеніе имѣеть таблица III, помѣщенная на стр. 16-й:

<i>Семейные, тратящіе на напитки:</i>	<i>Средній заработка</i>	<i>Среднія затраты на напитки.</i>	<i>%</i>
---------------------------------------	--------------------------	------------------------------------	----------

До 5% бюджета	57 руб.	1,0 руб.	2
Отъ 5 до 13,5%	50 "	4,0 "	8
" 13,5—33,3	42 "	8,0 "	20
" 33,3 и болѣе	39 "	16,5 "	42

<i>Одиночки, тратящіе на напитки:</i>	<i>Средній заработка</i>	<i>Среднія затраты на напитки.</i>	<i>%</i>
---------------------------------------	--------------------------	------------------------------------	----------

До 5% бюджета	36 руб.	1,0 руб.	3
Отъ 5 до 13,5%	34 "	3,0 "	10
" 13,5—33,3	33 "	7,5 "	23
" 33% и болѣе	27 "	13,0 "	49

Обсуждая эту таблицу, г. Лосицкій говорить такъ: „Мы видимъ полный параллелизмъ между абсолютнымъ и отно-

сительнымъ ростомъ затратъ на алкоголь и паденiemъ заработка (стр. 17)“. Почему же г. Лосицкій не устанавливаетъ, на основаніи своихъ материаловъ того положенія, что чѣмъ ниже заработка рабочаго, тѣмъ выше его расходы на алкоголь, что прямо вытекаетъ изъ его таблицы? Почему и онъ, вмѣсто абсолютныхъ чиселъ, у него имѣющихъся, предпочитаетъ обратиться къ относительнымъ? Ларчикъ открывается очень просто: полная несостоятельность материаловъ г. Лосицкаго, сведенныхъ въ эту таблицу, очевидна съ перваго взгляда. Ну кто же изъ людей, не лишенныхъ здраваго смысла, повѣрить хотя бы на одну минуту, что рабочие изъ заработка въ 27 рублей въ среднемъ тратятъ въ мѣсяцъ на спиртные напитки 13 рублей, то есть почти половину заработка, а рабочие съ заработкомъ въ 36 рублей, являются почти трезвенниками, ограничивающими свои расходы на спиртное однимъ рублемъ?

Г. Лосицкій не сдѣлалъ надлежащаго вывода изъ этой таблицы потому, очевидно, что самъ понялъ и призналъ ея нелѣпость. Но если эта таблица нелѣпа, то изъ нея нельзя дѣлать вообще никакихъ выводовъ, ее можно только игнорировать.

Какъ же могло случиться такое странное совпаденіе, что два автора, работавшіе независимо другъ отъ друга и надъ разными материалами, пришли къ тождественнымъ результатамъ, но только къ такимъ, которые изъ ихъ материаловъ вовсе не вытекаютъ? Очевидно, свои выводы они извлекли не изъ тѣхъ материаловъ, которые они разрабатывали, а изъ какого-то сторонняго, но одного и того же источника, и такимъ источникомъ является предвзятая теорія, что главной причиной алкоголизма—является бѣдность.

Но, можетъ быть, положеніе: „съ ростомъ заработка падаетъ относительное значеніе расходовъ на алкоголь“, которое устанавливается г. Каспарьянцемъ и г. Лосицкимъ,—несмотря на то, что они пользовались материаломъ недостовѣрнымъ, и несмотря на то, что на основаніи этого материала такого вывода сдѣлать нельзя, тѣмъ не менѣе доказано *другими* изслѣдованіями, сомнѣнія къ себѣ не возбуждающими.

Нѣть, это положеніе *вообще* невѣрно. Въ специальной литературѣ можно считать прочно установленнымъ другое положеніе: *съ увеличеніемъ заработка рабочаго, расходы его на спирт-*

ные напитки растутъ не только абсолютно, въ рубляхъ и копейкахъ, но и относительно, въ процентахъ къ его зарплатѣ; однако такой ростъ имѣетъ известный предѣлъ, съ достижениемъ котораго расходъ абсолютно расти перестаетъ, а относительно начинаетъ падать, то есть расходы на алкоголь, остающіеся на одномъ уровнѣ, начинаютъ составлять все меньшую и меньшую часть увеличивающагося зарплатка.

Да это и вполнѣ понятно. При существующихъ воззрѣніяхъ на алкоголь, какъ на продуктъ полезный для здоровья, лишь бы только человѣкъ не напивался до пьяна, при нашихъ питейныхъ обычаяхъ, когда считается безусловно обязательнымъ и угостить виномъ пріятеля въ своемъ домѣ, и самому у него въ гостяхъ не отказываться отъ вина, увеличеніе средствъ неминуемо должно вести къ увеличенію расходовъ на спиртные напитки. Но, конечно, такой ростъ расходовъ не можетъ быть безграничнымъ, а долженъ имѣть предѣль, устанавливаемый физической выносливостью человѣка. Если человѣкъ началь пить предъ домомъ и ужиномъ по рюмкѣ водки, то онъ, пожалуй, можетъ довести эту порцію до 3—4 рюмокъ, но едва ли уже больше, такъ какъ иначе ему угрожаетъ опасность сдѣлаться форменнымъ алкоголикомъ и утратить то благосостояніе, котораго ему удалось достичь; отъ одной бутылки пива можно перейти къ трѣмъ, но едва ли уже къ пяти, тѣмъ болѣе десяти; принимать у себя гостей и самому ходить въ гости, при чемъ и въ томъ, и въ другомъ случаѣ происходятъ обычныя выпивки, это можно дѣлать разъ въ мѣсяцъ, пожалуй и разъ въ недѣлю, но нельзя же безнаказанно продѣлывать это ежедневно. Признавая, что теоретически такой предѣль возможенъ, долженъ однако сказать, что въ дѣйствительной жизни рабочій рѣдко достигаетъ такого крупнаго заработка, чтобы онъ призналъ себя, такъ сказать, сытымъ въ отношеніи алкоголя. Конечно, такое повышеніе имѣетъ мѣсто только въ томъ случаѣ, если вся обстановка жизни остается по старому: измѣненіе законовъ о торговлѣ спиртными напитками, дѣятельная антиалкогольная пропаганда или религіозное движеніе вносятъ радикальную перемѣну въ этомъ отношеніи.

Съ другой стороны, устанавливаемое здѣсь положеніе не можетъ имѣть примѣненія къ форменнымъ пропойцамъ, ко-

торые свели уже до послѣдняго минимума всѣ свои потребности: ходятъ разутые-раздѣтые, оставляютъ свои семьи голодными и холодными, пускаютъ ихъ питаться подаяніемъ; такие люди являются уже больными, и къ нимъ общее мѣрило приложено быть не можетъ.

Укажемъ на нѣкоторыя изслѣдованія, подтверждающіе наше положеніе.

По анкетѣ о бюджетахъ петроградскихъ рабочихъ, произведенной XII отдѣленіемъ Русскаго Техническаго Общества въ 1908 году и разработанной С. Н. Прокоповичемъ, съ ростомъ бюджета — расходы на спиртные напитки растуть не только абсолютно въ рубляхъ и копейкахъ, но и относительно, въ процентахъ бюджета (цитирую по г. Лосицкому, стр. 11—12).

Г. Наумовъ, въ своемъ изслѣдованіи „Бюджеты рабочихъ г. Киева“, основанномъ на анкетѣ, произведенной въ 1913 году, пришелъ къ слѣдующему выводу: „Потребленіе алкоголя, по нашимъ даннымъ, съ увеличеніемъ дохода, растеть не только абсолютно, но и относительно“.

Гоппе, въ своемъ классическомъ труде *Tatsachen über den Alkohol* (изд. IV, стр. 535) говоритъ такъ: „за повышеніемъ заработка слѣдуетъ повсюду еще болѣе сильное повышеніе расходовъ на алкоголь“; въ предшествующемъ этому выводу текстѣ находимъ у Гоппе изложеніе результатовъ изслѣдований бюджетовъ рабочихъ - бельгийскихъ, финляндскихъ, восточно-prusскихъ, американскихъ, нѣмецкихъ по металлургическому производству, подтверждающее его выводы. Затѣмствуемъ у Гоппе двѣ таблицы:

Американские рабочие.

<i>Заработка, въ долларахъ:</i>	<i>Расходъ на спиртные напитки: въ долларахъ.</i>	<i>въ процентахъ.</i>
400—599	18,47	2,7
600—699	27,25	4,2
700—799	32,52	4,4
800—899	37,65	4,4
900—999	36,65	3,9
1000—1099	59,76	4,9
1100—1199	59,96	5,2

Гельсингфорские рабочие.

<i>Доходъ, въ маркахъ:</i>	<i>Расходы на алкоголь:</i>	
<i>Холостые:</i>	<i>Семейные:</i>	
до — 600	5,70%	
600—800	11,97%	5,78%
800—1200	16,97%	4,51%
1200—2000	17,57%	4,68%
свыше 2000	15,27%

Что касается гельсингфорской таблицы, то относительный ростъ расходовъ на алкоголь у *холостыхъ* рабочихъ несомнѣнъ; что же касается рабочихъ *семейныхъ*, то ихъ расходы, на первый взглядъ, противорѣчать нашему положению; но нужно имѣть въ виду, что степень благосостоянія семейного рабочаго опредѣляется не только его заработкомъ, но и *составомъ его семьи*, и здѣсь рабочій, получающій денежнѣ значительно больше, можетъ оказаться въ худшемъ положеніи, чѣмъ получающій меньше, если у первого пять человѣкъ дѣтей, а у второго только одинъ ребенокъ; при максимальномъ же заработкаѣ составъ семьи, который не растетъ уже такъ сильно, перестаетъ вліять въ направленіи уменьшенія благосостоянія, и здѣсь устанавливаемое нами положеніе выступаетъ ярко.

С. А. Первушинъ, въ своемъ „Опытѣ теоріи массового алкоголизма“ говорить слѣдующее: „Итакъ, обзоръ материа-ловъ, какъ анкетныхъ, бюджетныхъ, такъ и массовыхъ, приводитъ насъ къ заключенію, что съ ростомъ доходовъ семьи, растетъ и абсолютный, и относительный расходъ на алкоголь (за исключениемъ самыхъ высшихъ группъ, которыхъ представлены, кстати сказать, незначительнымъ числомъ бюджетовъ). Иначе говоря, съ уменьшеніемъ нужды растетъ потребленіе алкоголя. Датское бюджетное изслѣдованіе Rubin'a а также американские, французские, бельгийские и нѣмецкіе бюджеты констатируютъ относительный ростъ расходовъ на алкоголь съ ростомъ доходовъ. Въ томъ же смыслѣ говорить и классическая работа Энгеля: Die Lebenskosten belgischer Arbeiterfamilien. Въ виду обилия таблицъ, эти данные здѣсь не привожу, отсылаю интересующихся къ первоисточникамъ“ (стр., 50).

Такимъ образомъ, выводы г.г. Каспарьянца и Лосицкаго не только ими не доказаны, но и по существу невѣрны, и ссылаться на эти работы, какъ на что-то серьезное, можно лишь по незнакомству съ алкоголеннымъ вопросомъ.

Заканчивая нашу рецензію, укажемъ еще разъ, что для разрѣшенія вопроса о способахъ борьбы съ алкоголизмомъ имѣть значение исключительно *абсолютный* ростъ расходовъ на алкоголь, наблюдаемый при повышеніи заработка, и что все попытки привлечь вниманіе къ *относительному* пониженню ведутъ не къ разъясненію вопроса, а къ его затмѣнію!

А. В. Шиловъ.