

РЕАЛИЗАЦИЯ ИЗДЕЛИЙ ГОСПРОМЫШЛЕННОСТЬЮ

Товaroоборот 1923/24 года представляет собой поучительную картину своей исключительной динамичностью. Эта динамичность выражается не только в стремительном росте самого количества оборота, но и в тех глубоких качественных изменениях, которые испытывал товарооборот в течение этого года.

Начавшись с глубокого тяжелого кризиса госпромышленности, вызванного недостаточным спросом крестьянского населения на продукцию госпромышленности, он закончился товарным голодом, обусловленным недостаточностью продукции госпромышленности, чтобы удовлетворять в достаточной мере спрос крестьянского населения.

Начавшись с расстройтва товарооборота, вызванного чрезмерным торговым спросом, не соответствовавшим состоянию потребительского рынка, он закончился затруднениями испытываемыми товарооборотом в силу несоответственного сжатия торгового спроса в сравнении с потребительским спросом.

Начавшись с расстройтва товарооборота в силу преобладания оптового звена в товаропроводящей цепи, он закончился искривлением товарооборота, вызванным выпадением оптового звена в товаропроводящей цепи.

Начавшись с гипертрофии оптовой торговли, он закончился гипертрофией государственной розничной торговли.

Этот процесс выясняется при рассмотрении товарооборота в этом году.

О значительном увеличении внутреннего товарооборота одинаково говорят все показатели торговой конъюнктуры.

Обороты про- Обороты 80 производственных объединений, о которых
изводствен- имеются сравнимые данные за 1922/23 г. и 1923/24 г., показы-
ных объедине- вают следующий рост:
ний.

	В тыс. дов. руб.	В %/о.
1922/23 г.	246.094	100
1923/24 г.	344.653	140

Так как стоимость производства в 1923/24 году возросла по сравнению с 1922/23 годом всего на 29%, увеличение оборотов на 40% показывает, что рост реализации обгоняет рост производства.

Это выступает еще более рельефно при сравнении динамики реализации изделий 333 производственных объединений ВСНХ, которые составляют по числу занятых в них рабочих около 90% мощности всей крупной государственной промышленности.

Реализация изделий 333 произв. объединений ВСНХ

	Реал. изд. без эксп. нефтепрод.	Эксп. нефте- прод.	Всего.	В %/о к I кварт.
	В тыс. черв. руб.			
I квартал.	441.230	5.386	446.596	100
II "	530.732	7.762	538.494	120,6
III "	622.994	14.476	637.470	142,7
IV "	706.741	10.340	717.081	160,6
За год.	2.301.697	37.944	2.339.641	—

Таким образом, реализация изделий госпромышленности в 4-м квартале превышает на 60% реализацию I-го квартала.

Однако, эта таблица, дающая реализацию в червонном исчислении, не дает еще полного представления о развитии сбыта вследствие того, что в течение года происходило неоднократное снижение цен на продукцию госпромышленности. Динамика оборотов выступит наиболее ярко, если стоимость реализованной продукции будет выражена в одинаковом ценностном измерителе, в довоенных рублях. Тогда она предстанет в следующем виде:

Реализация 333 производ. объединений.

	В тыс. дов. руб.	В %/о/ к I кварт.
I квартал.	208.649	100
II "	268.857	128,9
III "	343.904	164,8
IV "	392.301	188,0
За год.	1.213.711	—

IV квартал, несмотря на некоторую неполноту данных об оборотах этого квартала, дает, таким образом, почти удвоение оборотов в сравнении с 1-м кварталом.

Экстраполируя эти данные на все учтенные предприятия, мы получаем возможность сопоставить данные производства и реализации изделий по 333 производственным объединениям госпромышленности в 1923/24 году:

	Производ.	Реализац.	Реализац. в % к произв.
	В тысяч. довоен. руб.		
Октябрь 1923 г.	110.784	80.213	72,4
Ноябрь "	105.215	80.494	76,5
Декабрь "	103.227	84.533	81,9
Январь 1924 г.	108.746	88.416	81,3
Февраль "	115.643	108.914	95,8
Март "	113.699	111.891	98,4
Апрель "	112.167	120.203	107,2
Май "	113.960	133.434	116,1
Июнь "	112.123	133.096	118,7
Июль "	108.973	148.714	136,5
Август "	117.325	137.111	116,9
Сентябрь "	142.853	171.550	120,1
I квартал.	319.226	245.240	76,8
II "	338.088	309.221	92,0
III "	338.250	386.733	114,1
IV "	369.151	457.375	123,9
За год.	1.364.715	1.398.569	—

Таблица показывает, прежде всего, неуклонное и непрерывное возрастание реализации из месяца в месяц. Во-вторых, из нее видно, что осенний кризис был почти изжит уже в первом квартале и что во втором квартале реализация трестов почти равнялась их производству, а реализация в 3 и 4 кварталах уже значительно превысила производство и поглотила не только все запасы, образовавшиеся в течение первых двух кварталов 1923/24 года, но и некоторые запасы прежних лет.

Таким образом, в течение этого года промышленность перешла от состояния глубокого кризиса к началу года до высокой конъюнктуры к концу года, которая привела в некоторых отраслях промышленности, как текстильной, махорочной, кожевенной, рыночных металлических изделий и вообще изделий, предназначенных для удовлетворения крестьянского спроса, к состоянию товарного голода.

Развитие внутреннего товарооборота как и непрерывный рост реализации продукции госпромышленности объясняется главным образом ростом емкости деревенского рынка, увеличением покупательной способности крестьянского населения.

Прежде всего, увеличилась товарность крестьянского хозяйства.

С другой стороны, в течение года происходил процесс непрерывного вздорожания с.-х. продуктов, увеличивший покупательную способность крестьянского населения.

Во-вторых, происходило также неоднократное понижение цен на изделия госпромышленности, что сделало продукцию ее более доступной для широких масс населения.

Таблица показывает, что в течение года стоимость промышленных изделий понизилась больше, чем на 25% и что в то время, как в начале года промышленные изделия были почти в 2,5 раза дороже, чем в довоенное время, они к концу года были дороже только в 1,77 раза.

Изменения отпускных цен госпромышленности в 1923/24 году

По общепромышленному индексу ВСНХ СССР

Наименование отраслей промышлен- ности.	Абсолютный ин- декс на 1/X — 1923 г. по отнош. к ценам 1913 г., принятым за 1.	‰/о снижения индекса.			За 1923, 24 г.	Абсолютный ин- декс на 1/X — 1924 г. по отнош. к ценам 1913 г., принятым за 1.
		По периодам.				
		I пер. 1/X 1923 г.— 21/II 1924 года.	II пер. 21/II 1924 г.— 1/VIII 1924 года.	III пер. 1/VIII 1924 г.— 1/II 1925 года		
1. Металлическая. . .	2,07	5,9	9,0	10,4	14,5	1,77
2. Электротехническ.	1,76	0	8,5	6,4	14,3	1,60
3. Химическ. (в целом).	1,75	10,4	18,8	3,9	29,8	1,24
В том числе:						
а) основная х. . .	2,52	8,2	13,2	9,0	20,6	1,99
б) резин. под. . . .	1,38	6,7	28,7	2,3	35,9	0,87
в) изд. мас. нот. . .	1,96	18,0	3,4	2,6	22,7	1,51
г) краски.	2,63	2,5	27,7	20,8	35,3	1,74
4. Текстильн. (в целом).	2,71	18,7	13,3	8,2	33,0	1,77
В том числе:						
а) хлоп.-бум.	2,50	18,0	13,0	4,2	31,4	1,71
б) шерстян.	3,67	22,6	21,2	18,3	46,5	1,86
в) льнян.	2,63	17,4	3,4	18,6	23,0	2,03
г) пеньков.	1,83	5,7	4,4	1,4	2,1	1,78
5. Кожевенная. . . .	3,22	22,4	7,0	12,3	32,5	2,18
6. Топливная.	2,10	4,9	10,3	8,7	16,8	1,73
7. Нефтяная.	1,17	10,4	5,1	0	12,5	1,01
8. Силикатно-строит.	3,04	18,0	12,5	4,2	30,3	2,08
9. Лесная.	1,87	0	5,6	0	5,6	1,76
10. Бумажная.	1,99	0	21,2	0	21,2	1,41
11. Пищевая.	3,25	26,3	8,7	0,8	30,9	2,12
Вся промышлен. (тотальный инд.).	2,47	13,9	11,1	6,8	25,3	1,77

Третьим моментом, увеличивающим покупательную способность крестьянского населения, является денежная реформа, которая освободила население от эмиссионного налога.

В четвертых, рост товарооборота обусловился ростом и расширением периферийного аппарата госторговли. В течение этого года синдикаты широко развернули сеть своих отделений, базисных складов и других товарных пунктов во всей стране.

Рост провинциальных отделений синдикатов за 23/24 г.

Число отделений и агентств

На 1/X—23 г.

На 1/X—24 г.

ВТС	29	69 и 19 розн. магаз.
Кожсиндикат.	3	8 обл. к-р и 40 губ. и уездн. пунктов.
Махорочный	—	2
Продасиликат	10	15
Резинотрест	22	40
Сахаротрест	25	202 + 515 железнодорож. пункт.
Солесиндикат	330	67
Нефтесиндик.	20 + 1500 скл.	21 + 1200 складов

Таким образом, все синдикаты показывают значительное увеличение числа своих отделений, за исключением Нефтесиндиката и Солесиндиката, которые перестроили свою работу на новых началах, передав значительную часть своих базисных складов кооперации.

Не следует преуменьшать значение этого момента. Дело в том, что до этого времени товарооборот страдал от двух противоположных дефектов товаропроводящего аппарата. Это, с одной стороны, гипертрофия оптовой торговли и с другой — недостаточное развитие розничного аппарата. Различные звенья товаропроводящей цепи были представлены не в одинаковой мере. Весь товарооборот сосредотачивался главным образом в первоначальных звеньях этой цепи, а именно, в оптовой торговле, в то время как последние звенья товаропроводящей цепи — розничный аппарат торговли едва только начинал развертываться по стране. И то и другое одинаково тяжело отражалось на положении промышленности. Промышленность не имела достаточно развитого гибкого торгового аппарата по распылению продукции по всей стране. В силу этого продукция промышленности не проникала в глубь страны, не достигала деревенского рынка отдаленных районов и окраин. Насколько продукция промышленности еще в 22/23 году слабо проникала в отдаленные районы, свидетельствуют данные железнодорожной статистики о прибытии в отдаленные районы и окраины основного продукта госпромышленности, мануфактуры, в 1923 году по сравнению с 1913 годом.

Прибытие мануфактуры в отдаленные районы значительно отстает от производства ее. В то время как производство текстильной промышленности составляло по хлопчато-бумажным тканям 27%, по шерстяным 36%, а по льняным даже 83% производства 1913 г., прибытие мануфактуры в отдаленные районы и окраины не достигало даже и 10%, как показывает следующая таблица:

Прибытие мануфактуры

Р а й о н ы.	1922/23 г.	1913 г.	В %/о к 1913 г.
	В тысячах пудов.		
Украина и Крым	684	9.577	7,15
Юго-Восток	397	5.334	7,45
Киргизия и Туркестан	212	4.372	5,0
Сибирь	377	1.951	18,3

Если, таким образом, недостаточность и слабое развитие розничного аппарата торговли сделали недоступным для промышленности здоровый потребительский спрос широких масс населения в более или менее отдаленных районах и окраинах, то обилие оптовых инстанций, через которые должен был проходить товар покуда он достигал потребительского рынка, вообще приводило к раз'единению промышленности и потребительского рынка. Многочисленные посредствующие торговле организации устраняли промышленность от контроля над потребительским и даже над розничным рынком. Товарные массы, выбрасываемые госпромышленностью, переходя

РЕАЛИЗАЦИЯ ИЗДЕЛИЙ ГОСПРОМЫШЛЕННОСТЬЮ

из рук в руки, уходили из под контроля самой промышленности и становились объектом спекуляции, то понижательной, как летом 1922 года, то повышательной, как летом 1923 года. Поэтому развитие периферийного аппарата госторговли оказало самое оздоравливающее влияние на товарооборот страны. Оно сблизило промышленность с потребительским рынком и привело к тому, что продукция промышленности стала проникать в самые отдаленные районы и окраины, разгрузило торговые центры, сделало более равномерным распределение товарооборота по всей стране и установило более правильное соотношение между различными звеньями товаропроводящей цепи.

Это территориальное сближение с крестьянским рынком сделало прежде всего возможным использование во всей полноте внутреннего рынка и специально крестьянского рынка для продукции промышленности.

Во вторых, оно привело к увеличению пропускной способности синдикатов.

Поэтому обороты синдикатов возрастают в большей мере, чем обороты трестов.

	Реализация трестов.		Реализация синдикатов на вольный рынок.	
	В тыс. черв. р.	В %/о	В тыс. черв. р.	В %/о
I квартал	446.331	100	71.832,8	100
II " 	538.097	120,6	99.633,1	138
III " 	637.939	142,9	130.853,0	182
IV " 	716.335	160,5	167.412,7	253

Если включить в сбыт синдикатов и реализацию нефтепродуктов Нефтесиндикатом, которые не вступают во внутренний товарооборот, а распределяются по госучреждениям и отчасти идут в экспорт, то общая реализация синдикатов составит свыше 625 млн. руб., как показывает следующая таблица:

Реализация изделий госпромышленности синдикатами

В тыс. черв. руб.

ВТС	255.936,4
Нефтесиндикат	187.573,3
Уралмет	60.356,0
Кожсиндикат	42.108,0
Солесиндикат	26.138,8
Продасиндикат	22.712,0
Металлосиндикат	19.003,0
Расмаслосиндикат	4.496,0
Сельмаш	3.986,0
Махорочный	2.310,2
Жировой	856,0
Крахмалопаточный	147,8

В с е г о 625.623,5

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Это, в третьих, увеличило способность синдикатов проводить продукцию трестов, как видно из след. таблицы о поступлении товаров от трестов в синдикаты.

	Сумма в тыс. черв. руб.	В % к оптовой реализ. трестов.
I квартал	111.742,0	26,7
II "	118.827,6	24,4
III "	162.837,9	28,7
IV "	189.994,1	30,1

В особенности отдельные синдикаты значительно увеличили реализацию продукции своих трестов.

	В Т С			Всестекстиль- ные ткани.	Металлосин- дикат.	Содесинди- кат.	Продажи.	ВКС.	Махороч.	Спичечн.
	Хл.— бум.	Шер.	Льн.							
	В п р о ц е н т а х.									
I квартал	33,8	9,4	6,0	25,7	19,5	31,7	49,5	48,9	7,9	9,5
II "	28,1	15,3	14,8	23,7	22,1	38,2	40,2	48,2	21,5	0,9
III "	44,0	36,4	30,3	39,2	24,5	74,9	36,3	44,8	24,7	1,9
IV "	58,6	36,9	32,6	50,0	16,7	63,3	36,3	46,9	21,2	1,9
В средн. за год . .	41,4	26,5	23,5	35,2	20,5	38,8	34,3	47,0	20,4	3,5

В четвертых, это привело к более правильному распределению товарооборота по всей стране. По мере того, как развивалась сеть отделений синдикатов, торговля все больше перемещается на периферию страны. Все больше возрастает часть продукции, реализуемая синдикатами на провинциальном рынке и, наоборот, все сокращается часть продукции, реализуемая на московском рынке. Так, в начале года такие синдикаты, как текстильный, кожаный, Резинотрест реализовали на московском рынке $\frac{2}{5}$ своих товаров, а Уралмет даже больше $\frac{2}{3}$, в последние месяцы этого года реализация этими синдикатами на московском рынке составляла от $\frac{1}{8}$ до $\frac{1}{5}$ их общей реализации.

Состав В пятых, это привело к установлению более правильного контрагентов. соотношения между различными звеньями товаропроводшей цепи. По мере того, как разворачивается периферийный аппарат госторговли и устанавливается более живая связь промышленности с потребительским рынком, сокращается роль посредствующих торговых организаций; по мере того, как развивается деятельность отделений синдикатов и эти отделения распространяют свою деятельность в глубь обслуживаемого им района, уменьшается прежде всего роль посредника оптовика и возрастает роль представителя розницы, а в пределах розницы возрастает роль кооперации за счет частного капитала. Это показывает таблица динамики состава контрагентов в синдикатах. (См. таб. стр. 282).

РЕАЛИЗАЦИЯ ИЗДЕЛИЙ ГОСПРОМЫШЛЕННОСТЬЮ

Таблица показывает непрерывное увеличение роли кооперации и сокращение участия частных лиц. Из таблицы можно усмотреть также и сокращение участия госорганов, поскольку, госорганы являются перекупочными оптовыми инстанциями.

Такую же картину показывает и динамика состава контрагентов трестов.

Состав контрагентов трестов

(Абсол.—в млн. черв. руб. и в %/о/о).

Кварталы 1923/24 г.	Всего продано оптов. контрагент.		В т о м ч и с л е:							
			Синдикатам.		Прочим гос. органам.		Кооперации.		Частным орг. и лицам.	
	Абс.	%/о/о	Абс.	%/о/о	Абс.	%/о/о	Абс.	%/о/о	Абс.	%/о/о
За I	418,8	100	111,7	26,7	184,9	44,2	32,4	7,7	58,3	13,9
„ II	486,8	100	118,8	24,4	201,0	41,4	63,8	13,2	72,0	14,7
„ III	566,5	100	162,8	28,7	240,1	42,4	82,5	14,6	49,3	8,7
„ IV	632,4	100	189,9	30,1	261,5	41,4	96,9	15,3	34,9	5,5

Таблица показывает, что в то время, как роль кооперации в продаже трестов увеличилась в течение года больше чем в два раза, доля частных лиц, наоборот, сократилась больше чем в 2,5 раза.

И структура самого кооперативного аппарата испытывала в этом году глубокие изменения. Операции периферийного низового розничного аппарата развились гораздо больше, чем операции верхушечного централизованного аппарата.

Однако, здоровый процесс постепенного развертывания торгового аппарата госпромышленности и шедшего ему навстречу органически разраставшегося розничного аппарата кооперации был искажен мерами административного воздействия, направленными к полному вытеснению частного капитала из оптовой и затем даже и из розничной торговли и к искусственному форсированию оборотов кооперации.

Ибо следует помнить, что это вытеснение частного оптовика и вообще частного торговца и замена его кооперацией происходили не по линии экономической борьбы, не в силу того, что кооперация лучше овладела рынком и лучше обслуживала нужды потребителя, а в силу целого ряда административных нажимов на частных торговцев как в смысле усиления налогового обложения, так и в смысле полного прекращения кредитования и отпуска ходовых товаров, нажимов, механически устранявших частного торговца с рынка и освободивших кооперацию от единственного и наиболее опасного для нее конкурента.

Поэтому вместо того, чтобы привести к установлению нормального соотношения между различными звеньями товаропроводящей цепи, к установлению определенного соответствия между оптовой и розничной торговлей, оно привело во многих случаях к полному устранению необхо-

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Состав контрагентов

Наименование синдикатов.	Контрагенты.	Октябрь.	Ноябрь.	Декабрь.
1. В. Т. С.	{ Госорганы	57,8	41,0	30,6
	{ Кооперация	15,5	25,4	43,6
	{ Частные лица	26,7	33,6	25,8
2. Уралмет.	{ Госорганы	91,2	88,7	91,3
	{ Кооперация	1,0	5,5	4,4
	{ Частные лица	3,3	2,3	2,8
3. Металлосиндикат.	{ Госорганы	57,3	60,6	51,0
	{ Кооперация	3,4	9,5	20,7
	{ Частные лица	8,5	8,6	6,2
4. Кожсиндикат.	{ Госорганы		30	
	{ Кооперация		36	
	{ Частные лица		34	
5. Нефтесиндикат.	{ Госорганы	32,4	25,7	22,8
	{ Кооперация	23,4	27,2	29,6
	{ Частные лица	44,2	47,1	47,6
6. Солесиндикат.	{ Госорганы		23	
	{ Кооперация		37	
	{ Частные лица		40	
7. Сахаротрест.	{ Госорганы		32,7	
	{ Кооперация		39,9	
	{ Частные лица		27,4	
8. Резинотрест.	{ Госорганы		34,3	
	{ Кооперация		14,1	
	{ Частные лица		51,6	

*) Часть оборотов по контрагентам не распределена.

РЕАЛИЗАЦИЯ ИЗДЕЛИЙ ГОСПРОМЫШЛЕННОСТЬЮ

СИНДИКАТОВ В 1923/24 г.

Январь.	Февраль.	Март.	Апрель.	Май.	Июнь.	Июль.	Август.	Сентябрь.
25,7	17,0	—	—	19,0	21,0	15,5	17,2	18,0
40,2	50,8	—	—	52,0	58,0	66,8	64,9	69,9
34,1	32,2	—	—	29,0	21,0	17,7	17,9	12,1
72,4	70,4	68,8	68,3	70,1	77,1	25,0	20,0	25,0
23,8	24,7	26,6	21,2	17,7	18,7	40,0	49,0	52,0
1,6	2,1	1,7	4,0	5,7	4,2	35,0	31,0	23,0
56,7	56,6	44,6	37,8	61,5	69,7	45,8	75,0	73,4
20,7	18,3	30,6	65,3	19,8	18,3	29,5	17,0	16,2
11,5	7,5	8,5	2,5	5,2	3,3	6,4	8,0	10,4
25			30			10,0	10,0	8,0
35			38			86,0	79,0	90,0
40			32			4,0	11,0	2,0
15,0	19,5	21,0	15,0	20,0	15,5	—	15,1	15,6
33,4	31,9	29,0	24,5	40,0	19,0	—	40,3	47,7
51,4	48,6	50,0	60,5	40,0	43,7	—	32,2	26,1
13			15			10,0	10,0	8,0
51			68			86,0	79,0	90,0
36			17			4,0	11,0	2,0
35,0			41,2			32,0		
47,3			48,9			63,3		
17,7			9,9			4,7		
37,5			48,6			48,2		
22,9			17,4			36,2		
39,6			34,0			14,6		

димого звена в товаропроводящей цепи, а именно оптовой торговли, и к переполнению каналов розничного аппарата кооперации.

Образовавшееся с вытеснением частного оптовика пустое место в торговле не могло быть заполнено кооперацией.

При всем развитии сети своего собственного торгового аппарата, крупная национализированная промышленность, выбрасывающая большие массы товаров, не может непосредственно соединиться с последним звеном товаропроводящей цепи, непосредственно направлять свои товары в разпыленный и разбросанный по всей стране аппарат розничной торговли, она нуждается в посредстве некоторого промежуточного звена.

Помимо сокращения торгового аппарата, это резкое вытеснение частного оптовика привело к сокращению торгового капитала, обслуживающего промышленность. Это еще больше усилило общий недостаток в нем и привело к значительному ухудшению условий товарооборота. Товарооборот стал базироваться исключительно на потребительском спросе.

Торговый аппарат, работающий в настоящее время в промышленности, обладает очень незначительными оборотными средствами и это лишает весь товарооборот необходимой гибкости и эластичности. В силу ограниченности своих средств, торговый аппарат не может уравновесить колебания потребительского спроса. Он не обладает ни достаточными средствами, чтобы предъявлять спрос на товары в тихое состояние рынка, в моменты ослабления потребительского спроса, ни достаточными товарными запасами, чтобы удовлетворить потребительский спрос в моменты товарного голода.

В силу этого весь товарооборот находится в крайне напряженном состоянии и подвергается резким колебаниям потребительского спроса. В зависимости от состояния потребительского спроса в товарообороте господствует то диктатура продавца, то диктатура покупателя, ибо он лишен необходимых денежных и товарных ресурсов, чтобы уравновесить и противодействовать всякой односторонней тенденции рынка.

Это приводит к самым резким колебаниям в условиях расчета в разных отраслях промышленности, в зависимости от состояния конъюнктуры, которые оказываются очень неблагоприятными, то по отношению к покупателю, то по отношению к продавцу. Поэтому, например, в хлоп.-бум. промышленности, т.-е. в той промышленности, где существовала наиболее высокая конъюнктура, условия расчета с покупателями непрерывно ухудшались как в смысле увеличения % наличных, так и в смысле укорочения сроков кредитования. Это можно иллюстрировать следующей таблицей об условиях расчета трестов с наиболее привилегированным покупателем — с кооперацией:

Условия расчета (у трестов хлоп.-бум. пром.)

		Сумма про- даж.	В том числе в кредит.	% кредита.
		В тыс. черв. руб.		
I кв. 23/24 г.		5.884,7	5.237,0	89,0
II "	"	24.093,2	19.278,7	80,0
III "	"	17.719,5	12.076,0	68,1
IV "	"	24.183,0	14.661,7	60,6

Вместе с тем сокращаются для кооперации и сроки кредитования.

	До 1 мес.	До 2 мес.	До 3 мес.	Свыше 3-х мес.
I кв. 24 г.	6,8	36,8	45,9	10,5
II " "	10,7	56,1	17,1	16,1
III " "	10,8	64,8	15,6	8,8

Таким образом, в то время, как в 1-м квартале больше $\frac{1}{2}$ кредита было предоставлено на сроки свыше 2 мес., в 3 кв. 24 г. на эти сроки предоставлено только $\frac{1}{4}$ кредита. Эти жесткие условия расчета приводят в свою очередь к сужению товаропроводящих путей.

Наоборот, в тех отраслях промышленности, где существует слабое настроение рынка, условия расчета ухудшаются для трестов. Так например в шерстяной и льняной промышленности % продажи в кредит возрастает:

% кредита по прод. сделкам.

	I кварт.	II кварт.	III кварт.	IV кварт.
Шерстяной пр.	78,0	75,0	92,7	87,2
Льняной "	26,0	65,3	56,9	54,9

Наконец, вытеснение частного оптовика привело к искривлению товарооборота и удлинению товаропроводящих путей. При крайней скудости капиталов, которыми располагает товарооборот, при неподготовленности торгового аппарата к соответственно быстрой замене частной оптовой торговли, выпадение обычного звена в товаропроводящей цепи затрудняло нормальное движение товаров по каналам товарооборота.

Установившиеся пути прохождения части продукции госпромышленности через частного оптовика к частному розничнику испытали внезапное нарушение, и товарооборот прибегал к целому ряду обходных путей, чтобы восстановить нарушенное равновесие. Многочисленные личные связи и кредитные отношения, существовавшие между частным оптовиком и частною розницею, внезапно оборвавшись в своих обычных соединениях, восстанавливались в новых уродливых формах.

Это привело к самым парадоксальным явлениям, к тому, что госпромышленность, минуя все промежуточные звенья товаропроводящей цепи, стала непосредственно реализовывать свои товары в розничной продаже. Ибо с прекращением отпуска товаров частному оптовику, только через эту форму торговли товары могли просачиваться на частный рынок. Через госрозницу стали снабжаться товарами как частный розничник, так даже и частный оптовик. Имея, таким образом, обеспеченного покупателя в лице частного торговца, госрозница стала быстро развиваться.

Розничная торговля, которая по природе своей дает медленный оборот товаров и требует увязывания больших капиталов, стала в силу ука-

занных условий давать быстрый оборот товаров и превратилась в источник финансирования трестов. Поэтому, к розничной торговле обратились все тресты, как тресты тех отраслей промышленности, которые испытывали высокую конъюнктуру, так даже и тресты тех отраслей промышленности, которые испытывали депрессию рынка. Ибо и для этих трестов—реализация в розницу за наличные, даже если эта реализация и не приводила к быстрому обороту товаров, давала все же более быстрый оборот капитала, чем оптовая продажа, которая с вытеснением частного оптовика происходила на очень тяжелых для промышленности условиях.

Общая реализация трестами в розницу составила сумму в 203.905 тысяч рублей, что составляет по отношению ко всей реализации 8,6%.

Динамику роста розничной реализации трестов по отдельным кварталам дает следующая таблица.

	Сумма.	В том числе в розницу.	В ‰ ко всей реали- зации.
	В тыс. черв. руб.		
I квартал	444.537,8	23.605,6	5,2
II " 	534.716,7	45.156,3	8,4
III " 	629.439,6	60.798,6	9,5
IV " 	707.931,4	70.634,3	9,8

Следующая таблица показывает динамику розничной реализации по отдельным отраслям промышленности.

Розничная реализация трестов в ‰ и общей реализации по отдельным кварталам

	I квартал.	II квартал.	III квартал.	IV квартал.
Хлопчатобумажн. пр.	7,8	11,9	16,6	17,0
Шерстяная "	5,8	12,7	8,9	11,6
Льняная "	3,3	5,2	4,8	2,5
Кожевенная "	10,5	9,7	20,3	17,4
Металлическая "	2,1	4,6	5,3	6,8
Стеклофарфоров. "	9,2	15,6	12,3	12,3

Неуклонный рост розничной реализации трестов показывают, таким образом, хлопчатобумажная, кожевенная, металлическая отрасли, т.е. те отрасли промышленности, которые испытывают высокую конъюнктуру.

Розничная реализация трестов значительно превышает даже розничную торговлю синдикатов, как видно из следующей таблицы.

	Общая реализация.	В том числе в розницу.	% розничной реализации.
	В тыс. черв. руб.		
В. Т. С.	255.936,4	18.731,8	7,3
Нефтяной	187.578,3	4.499,0	2,4
Уралмет	60.356,0	2.760,0	4,6
Металлосиндикат	19.003,0	3.415,0	18,0
Сельмаш	3.986,0	400,0	10,0
Кожевенный	42.108,0	—	—
Продасиликат	22.712,0	6.505,3*)	28,6
Солесиндикат	26.138,8	452,2	1,7
Махорочный	2.310,2	14,1	0,6

Эта розница не сблизила промышленность с потребительским рынком, не сократила товаропроводящих путей, а, наоборот, привела к включению в товарооборот новых посредствующих звеньев и, следовательно, вела к искривлению самого товарооборота и к удлинению товаро-проводящих путей.

Развитие товарооборота в отчетном году показывает прежде всего, что в течение этого года происходил интенсивный процесс восстановления народного хозяйства, который выразился как в увеличении продукции госпромышленности, так и в увеличении товарности крестьянского хозяйства, приведшей к значительному увеличению массы товаров, вступавших в товарооборот.

Во вторых, оно говорит так же и о том, что в течение этого года были сделаны большие достижения в самом механизме товарооборота.

Прежде всего была создана возможность обмена товаров между двумя основными рынками народного хозяйства страны, между рынком промышленности и рынком сельского хозяйства, путем установления известного соответствия в строении цен на продукты этих двух отраслей народного хозяйства.

Было создано устойчивое орудие обращения товаров, при посредстве которого товарные массы могли двигаться с места на место, перебрасываться в самые отдаленные районы и окраины, не испытывая изменений в своей ценности.

Был создан торговый аппарат промышленности, которому удалось охватить весь рынок страны и использовать в максимальном размере внутреннюю емкость рынка.

Наконец было установлено большее соответствие между отдельными звеньями товаропроводящего аппарата.

Все это раздвинуло прежние рамки товарооборота. Товарооборот рос не только в соответствии с увеличившимся количеством самой товарной массы, но также и в соответствии с территориальным размахом. Прежняя разобщенность между отдельными локально замкнутыми рынками была устранена. Было создано единое всеобщее орудие обращения товаров, которое вовлекало товары отдельных разрозненных рынков во всеобщий

*) Отпуск в розничн. магаз. Продасиликата дан только за первые 3 квартала.

товарооборот и был создан всеохватывающий товаропроводящий аппарат, который проводил товары по всем рынкам страны.

Однако, дальнейшее развитие товарооборота обнаружило крайнюю ограниченность той денежной базы, на которой происходило это развитие. Товаропроводящий аппарат не обладает, в особенности в настоящее время, когда из него устранен частный капитал, достаточными средствами, чтобы финансировать товарооборот. А между тем все достижения, которые были сделаны в течение этого года в области торговли, усиливают с одной стороны потребность товарооборота в оборотных средствах, а с другой—ограничивают возможность накопления их.

Прежде всего создание собственного широко разветвленного торгового аппарата госпромышленности в виде многочисленных отделений и базисных складов синдикатов, разбросанных по всей территории страны, ставит усиленную потребность в оборотных средствах. Эта потребность возрастает как в соответствии с увеличивающимися размерами продукции, которую синдикаты проводят на рынке, так и в соответствии с территориальным размахом деятельности синдикатов, с размерами рынка, который они обслуживают.

Установление соответствия в строении цен между продуктами промышленности и сельского хозяйства ограничивает, с другой стороны, прибыль госпромышленности и затрудняет накопление капиталов. Наконец, установление устойчивого орудия обращения ставит пределы денежной эмиссии и затрудняет снабжение торговли оборотными средствами даже в порядке банковского кредитования.

Таким образом, дальнейшее развитие товарооборота упирается в проблему возможности привлечения оборотных средств извне.